



INVEST URAL

ВЫПУСК № 2/2019

ТЭК РОССИИ НАЧИНАЕТСЯ С УРАЛА

19

ЭКСПОРТНЫЕ
ПОЗИЦИИ
СВЕРДЛОВСКОЙ
ОБЛАСТИ

34

УРАЛЬЦЫ
ОТКРЫЛИ
НОВЫЙ СПОСОБ
УСТРАНЕНИЯ
РАЗЛИВОВ
НЕФТИ



ПРАВИТЕЛЬСТВО
СВЕРДЛОВСКОЙ
ОБЛАСТИ



МИНИСТЕРСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ
И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ
СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

MADE-IN-URAL.RU

ПОРТАЛ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ



- ▶ КАТАЛОГ ЭКСПОРТЕРОВ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ
- ▶ АКТУАЛЬНЫЕ НОВОСТИ И МЕРОПРИЯТИЯ
- ▶ ВСЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРОВ

УНИКАЛЬНЫЕ ПОСЕТИТЕЛИ

ИЗ 100
СТРАН МИРА

 mvs.midural



Фото предоставлено Департаментом информационной политики Свердловской области

Дорогие друзья!

Перед вами второй номер инвестиционного дайджеста Свердловской области INVEST IN URAL.

Это издание рассказывает вам о достижениях и возможностях Свердловской области – индустриального лидера России, региона, обладающего мощной промышленностью, сильной научной базой, высокорейтинговой образовательной системой, уникальным культурным достоянием.

В рамках реализации национальных проектов и программы «Пятилетка развития Свердловской области» в регионе ведется последовательная работа, направленная на качественное изменение структуры промышленности и переход к инновационному пути развития ключевых отраслей научно-производственного комплекса.

Номер посвящен развитию производства на Урале для нефтегазовой отрасли. Газовая и нефтяная промышленность являются важнейшими отраслями российской экономики, от состояния которых во многом зависит энергетическая безопасность страны, реализация стратегических планов развития РФ, выполнение социальных обязательств.

Свердловская область, не являясь нефтяным или газовым регионом, тем не менее, вносит весомый вклад в развитие нефтегазодобывающей отрасли благодаря своему мощному промышленному комплексу. Предприятия региона ведут переработку нефти и газа, производят и поставляют ведущим нефтегазодобывающим компаниям страны широкий ассортимент необходимой продукции: трубы для

нефтяных и газопроводов, буровые установки, нефтехимическое, электротехническое оборудование и многое другое.

Свердловская область имеет развитую газотранспортную систему. На протяжении многих лет устойчивое газоснабжение нашего региона обеспечивают «Газпром трансгаз Екатеринбург» и «Газпром трансгаз Югорск». Компания АО «Уралсевергаз» служит основным поставщиком природного газа уральским потребителям.

Между Правительством Свердловской области и ПАО «Газпром нефть» действует соглашение о совместной работе по импортозамещению оборудования и технологий, используемых в нефтедобывающей отрасли. На Среднем Урале сформирован специализированный кластер производителей оборудования для нефтегазохимического комплекса, насчитывающий более 30 предприятий, среди которых Северский и Синарский трубные заводы, «Уралхиммаш», «Уралмаш НГО Холдинг», «Уралэлектротяжмаш», «Уралхимпласт», «НПО автоматики». Современная высокотехнологичная производственная база, уникальный опыт и потенциал позволяют нам производить качественную конкурентоспособную продукцию.

Уверен, что инвестиционный дайджест будет полезным и для российских предприятий, и для иностранных партнеров. Инвестируй на Урале!

Губернатор Свердловской области
ЕВГЕНИЙ КУЙВАШЕВ



ИННОПРОМ-2019: ДЕСЯТКИ СТРАН, СОТНИ УЧАСТНИКОВ, МИЛЛИАРДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

ЭКСПЕРТНЫЙ КЛУБ
ИНВЕСТИЦИИ И ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ:
СВЕРДЛОВСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ГОТОВЫ
ОБЕСПЕЧИТЬ СТАБИЛЬНОСТЬ ТЭК РОССИИ

25

ЧЕМПИОНЫ ОТРАСЛИ

30

СДЕЛАНО НА УРАЛЕ
УРАЛЬСКАЯ КОМПАНИЯ «ЭТИЛАМИН-ЕК»

40



ПУТЕШЕСТВИЕ
ИРБИТ: МОТОЦИКЛЫ, ЯРМАРКА
И ОСОБАЯ АРХИТЕКТУРА

© Агентство по привлечению инвестиций Свердловской области
© Институт системных политических исследований и гуманитарных проектов
Фото для обложки предоставлено компанией «ТЕХНОЛИТ».
© ООО «ПКФ ТЕХНОЛИТ». Автор фото: Александр Соколов
Редактор: Анна Ленгле

НОВОСТИ

6

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПАНОРАМА

10

ЭКСПО В ХАРБИНЕ

16

ЭКОНОМИКА В КАРТИНКАХ
ЧТО И КОМУ ПОСТАВЛЯЕТ СВЕРДЛОВСКАЯ
ОБЛАСТЬ

19

ПРЯМАЯ РЕЧЬ
ВЛАДИМИР БОРИСОВ О СОЗДАНИИ
НЕФТЕГАЗОВОГО КЛАСТЕРА

22



МОЯ ИСТОРИЯ
ИНТЕРВЬЮ С АНДРЕЕМ ЕЛАГИНЫМ, ОДНИМ
ИЗ ОСНОВАТЕЛЕЙ НПО «БИОМИКРОГЕЛИ»

ДОСТОЯНИЕ
ВЛАДИМИР РУДОИСКАТЕЛЬ - СОЗДАТЕЛЬ
ЛЕГЕНДАРНЫХ БУРОВЫХ

48

КАЛЕНДАРЬ

51

+ ENGLISH VERSION

Дизайн и верстка: Павел Матяж
Над номером работали: Богдан Будник, Максим Начинов,
Сергей Новопашин, Павел Воротков
Корректор: Людмила Ким
Отпечатано в типографии: Печатный дом «Формат»
Тираж: 500 экз.

АГЕНТСТВО ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ: НА УРАЛЕ СОЗДАНЫ ВСЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Индустрия нефте- и газодобычи является одним из столпов экономики Российской Федерации, что обуславливает внимание не только к ней, но и к смежным отраслям, которые служат базой для оснащения и функционирования нефтегазового сектора. Будучи одной из мощнейших составляющих экономики, нефтегазовая отрасль развивается во многом благодаря машиностроению, нефтехимии, приборостроению и другим направлениям промышленного производства. Сегодня в Свердловской области созданы все необходимые условия для развития уже существующих предприятий и привлечения инвестиций для строительства новых производств. Близость к рынкам сбыта, богатая сырьевая база, достойный кадровый и научный потенциал делают Свердловскую область приоритетным регионом для размещения бизнеса во вспомогательных сегментах нефтегазовой отрасли.

На Среднем Урале уже работают десятки предприятий, представляющих свою продукцию крупнейшим нефтяным и газодобывающим компаниям. Широкий выбор подготовленных площадок для размещения производственных мощностей, выгодные преференции для инвесторов, возможность локализации высокотехнологичных производств – вот неполный перечень преимуществ, которые предлагает Свердловская область желающим организовать выпуск продукции для нефтегазовой отрасли в сегменте машиностроения, металлургии, химии и приборостроения. В регионе есть особая экономическая зона, индустриальные парки, расположенные на территориях опережающего социально-экономического развития и в моногородах, специализированные площадки для отдельных видов деятельности.

Индустриальный парк «Богословский» в городе Краснотурьинске предлагает инвесторам целый комплекс мер поддержки – от бесплатного подключения к инженерным сетям до возможности льготных займов под 0%. Парк расположен буквально в паре часов езды от ХМАО, где находится множество объектов потенциальных потребителей продукции резидентов «Богословского».

Химический парк «Тагил» расположен поблизости от мощной сырьевой базы, рынков труда и разнонаправленных

рынков сбыта: металлургия, машиностроение, нефтехимия, нефтегазодобыча, деревообработка, фарминдустрия. Инвесторам предлагаются оснащенные необходимыми коммуникациями земельные участки со зданиями и без них площадью от 0,5 до 5 га. Парк также имеет статус моногорода и предоставляет инвесторам господдержку, возможность пользоваться налоговыми льготами вплоть до отсрочки выплаты займа до 3 лет.

На территории опережающего социально-экономического развития в городе Новоуральск установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской деятельности для существующих и новых предприятий. Локализовав производство в городе, инвестор получает существенные налоговые льготы и преференции, режим свободной таможенной зоны, минимизирующей издержки по импортно-экспортным операциям. На всех зонах ТОСЭР упрощена процедура оформления документации на строительство и процедура государственного и муниципального контроля. Безусловно, это большой стимул и оправданный выбор места размещения профильного производства.

Количество удобных инвестиционных площадок на Среднем Урале растет с каждым годом. Но как инвестору не ошибиться в выборе? Площадок в регионе много, а нефтегазовая отрасль сложна и имеет четкие критерии отбора. Чтобы любой инвестор мог быстро и эффективно вложить свои активы, в регионе создана специальная организация – Агентство по привлечению инвестиций Свердловской области, которая занимается сопровождением инвестора на всех этапах жизненного цикла проекта: от идеи до запуска производства. Именно здесь ответят на все вопросы и окажут широкий перечень услуг по сопровождению бизнеса.

Узнать более подробную информацию обо всех инвестиционных площадках Свердловской области, задать вопросы и получить бесплатную консультацию Агентства можно по тел. +7(343) 266 38 08 или по адресу: г. Екатеринбург, ул. Б. Ельцина, д. 3, оф. 517.

С помощью QR-кода вы можете скачать актуальную презентацию инвестиционного потенциала Свердловской области. ■



**АГЕНТСТВО
ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ
ИНВЕСТИЦИЙ**
Свердловской области

**INVEST
URAL**



В Екатеринбурге прошла выездная сессия Веронского экономического форума

В Екатеринбурге состоялась первая выездная сессия Веронского евразийского экономического форума, посвященная двустороннему сотрудничеству Италии и России. Мероприятие открыли первый Вице-губернатор Свердловской области Алексей Орлов и президент ассоциации «Познаем Европу», председатель совета директоров банка «Интеза» Антонио Фаллико. Сам форум, созданный для укрепления экономического сотрудничества стран континента, пройдет 24-25 октября в Вероне.

«Бизнес Италии очень активен и последователен, а его отличительной чертой является присутствие практически во всех секторах нашей экономики. Свердловская область готова к реализации совместно с итальянскими партнерами новых инновационных проектов. Мы также надеемся, что итальянская молодежь, студенты обязательно приедут к нам в 2023 году на Универсиаду, а в рамках подготовки

к ней мы сможем вести диалог с Неаполем и обмениваться опытом», – заявил Алексей Орлов на открытии сессии.

Антонио Фаллико сообщил о готовности итальянского бизнеса сотрудничать со Средним Уралом, особенно в сфере инноваций.

«Я много лет мечтал о том, чтобы провести в столице Урала, славном Екатеринбурге, центре одного из ведущих российских регионов, деловой форум. Наша встреча проходит в преддверии юбилейной выставки ИННОПРОМ, на которой темы инноваций станут ключевыми. Согласитесь – это символично: Екатеринбург – столица инноваций. Наша инициатива провести форум здесь нашла положительный отклик у правительства Свердловской области, и мы будем работать над тем, чтобы взаимовыгодное сотрудничество получило хороший импульс», – отметил он.



Первый Заместитель Губернатора Свердловской области Алексей Орлов и президент ассоциации «Познаем Европу», председатель совета директоров банка «Интеза» Антонио Фаллико. Фото предоставлено Департаментом информационной политики Свердловской области

Напомним, в июле Президент России Владимир Путин на встрече с премьер-министром Италии Джузеппе Конте предложил республике принять участие в ИННОПРОМе-2020 в качестве страны-партнера. По итогам 2018 года Италия заняла 11-е место среди крупнейших торговых партнеров Свердловской области: товарооборот со страной составил более 300 миллионов долларов США.



В Свердловской области появится свое «Сколково»

Свердловская область подала заявку в Министерство экономического развития Российской Федерации на создание «Технологической долины» по типу «Сколково». После рассмотрения заявки министерством и профильными ведомствами решение о создании «техдолины» примет Правительство России.

Возможность создания аналогов «Сколково» в других регионах России

появилась летом 2017 года с выходом 216 Федерального закона «Об инновационных научно-технологических центрах». Кроме Среднего Урала, на создание «техдолины» претендуют еще три потенциальных научно-технологических центра: два в Москве и один в Тверской области.

«Цель проекта – создание в регионе научно-технологических и произ-

водственных компетенций мирового уровня, а также развитие научно-исследовательской, производственной инфраструктуры и инфраструктуры подготовки высококвалифицированных кадров», – поясняет Министр инвестиций и развития Свердловской области Виктория Казакова.

Резиденты и участники научно-технического центра получают значительные налоговые льготы и преференции. В частности, им не придется оплачивать обязательное медицинское страхование работников, платить налог на прибыль, налог на имущество и ряд других обязательных для остальных предприятий налоговых отчислений.

Приступить к созданию центра планируется в начале следующего года. Интерес к проекту проявили уже порядка 20 компаний, а также Уральское отделение Российской академии наук.



Вице-президент Свердловского областного союза промышленников и предпринимателей Михаил Черепанов и Уполномоченный по правам предпринимателей Елена Артюх. Фото предоставлено Департаментом информационной политики Свердловской области

На Среднем Урале открыли второй Центр поддержки предпринимательства

В Свердловской области начал работу центр поддержки предпринимателей «Мой бизнес», учреждение расположено в Нижнем Тагиле, в здании есть коворкинг и лекторий. Первый подобный центр в регионе был открыт в здании областного Фонда поддержки предпринимательства в Екатеринбурге.

Новый центр обладает целым рядом возможностей для представителей

малого и среднего бизнеса. Здесь предприниматели могут получить консультации и воспользоваться финансовыми программами, созданными специально для развития моногородов. Несколько раз в месяц бизнесмены могут получить очную или онлайн-консультацию Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Свердловской области Елены Артюх. На площадке Центра поддержки предпринимательства

будут расположены: региональная гарантийная организация, микрофинансовая организация, Уральский центр франчайзинга, Центр поддержки экспорта, Центр кластерного развития, Свердловский венчурный фонд и другие организации, нацеленные на поддержку предпринимательства.

На открытие центра «Мой бизнес» в Нижний Тагил приехали Первый заместитель Губернатора Свердловской области Алексей Орлов и Министр инвестиций и развития региона Виктория Казакова. Вице-губернатор высоко оценил потенциал только что созданного центра.

«Работы много, работа интересная, важная и нужная, думаю, нам всё по плечу», – произнес он, выступая на открытии учреждения.

Стоит отметить, что тагильский центр – один из самых крупных в стране: его площадь составляет более 800 м², а лекторий вмещает до ста человек. Техническая оснащённость центра позволит приблизиться к показателю, заданному областными властями. Как считает Алексей Орлов, к 2024 году 800 тысяч жителей региона будут заняты в малом и среднем бизнесе.

Средний Урал возглавил медиарейтинг инвестиционной привлекательности регионов

Свердловская область заняла первое место в медиарейтинге состояния инвестиционного климата в регионах России за июль 2019 года. Как считают эксперты, такого результата позволили достичь проходившая в Екатеринбурге с 8 по 11 июля международная промышленная выставка ИННОПРОМ-2019 и состоявшийся параллельно глобальный саммит производства и индустриализации GMIS-2019.

«Новейшие технологии в промышленности и сопутствующих сферах презентовали 620 компаний из 22 стран, 15 государств подготовили национальные

стенды. Страной-партнером ИННОПРОМа выступила Турция, которая привезла в Екатеринбург 25 ведущих предприятий. Стенд Свердловской области посетили свыше 43 тысяч человек, на стенде было подписано около 30 соглашений», – отмечается в исследовании.

Первый Заместитель Губернатора Алексей Орлов заметил, что Свердловская область полностью заслужила высокую оценку в рейтинге, и подчеркнул роль медиасообщества в успешном продвижении региона.

«Признание Свердловской области лидером в июльском медиарейтинге



Фото: Борис Ярков

инвестпривлекательности – это высокая оценка нашей работы по информированию предпринимательского сообщества и жителей региона о тех шагах, которые мы предпринимаем по улучшению инвестиционного климата. Крайне важно не только уделять повышенное внимание созданию комфортных условий для бизнеса, но и уметь доходчиво рассказать о том, какие инструменты поддержки, льготы и преференции существуют в регионе», – заявил первый Вице-губернатор.



Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, Глава Челябинской области Алексей Текслер и Заместитель Премьер-министра Республики Башкортостан Раиф Абдрахимов. Фото предоставлено Департаментом информационной политики Свердловской области

Власти Среднего Урала, Челябинской области и Башкортостана создадут единый промышленный кластер

На полях международной промышленной выставки ИННОПРОМ Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, Глава Челябинской области Алексей Текслер и Заместитель Пре-

мьер-министра Правительства Республики Башкортостан Раиф Абдрахимов заявили о создании в трех регионах единого Уральского промышленного кластера. Соответствующее соглаше-

ние было подписано в первый день работы форума.

Кластер станет инструментом повышения инвестиционной активности и реализации общей промышленной политики на территории регионов-соседей.

«Объединение сил Свердловской и Челябинской областей и Республики Башкортостан позволит комплексно подойти к решению вопросов в сфере производства композитных материалов и продукции с использованием высококачественных кварцевых концентратов. В рамках создаваемого промышленного кластера мы рассчитываем создать новые виды конкурентоспособной импортозамещающей продукции и обеспечить ее выход на внешние рынки», – рассказал Евгений Куйвашев.

Стоит отметить, что в Свердловской, Челябинской областях и Башкортостане около 30% валового регионального продукта обеспечивают обрабатывающие производства. Основными отраслями в экономике регионов являются металлообработка, машиностроение и нефтегазовая промышленность соответственно. Как отмечают главы регионов, создание кластера позволит повысить промышленный потенциал и инвестиционную привлекательность как каждого отдельно взятого субъекта, так и всего Уральского федерального округа и прилегающих к нему территорий.

Уральский завод капитального ремонта стал первым резидентом ТОР «Новоуральск»

В Новоуральске, которому недавно присвоили статус территории опережающего развития, уже есть первый резидент – Уральский завод капитального ремонта. Объем вложений компании в ближайшие три года составит 24,3 миллиона рублей.

Создание условий для притока инвестиций в муниципалитеты – одна из приоритетных задач, поставленных

Губернатором Свердловской области Евгением Куйвашевым.

«В территориях опережающего развития действует особый правовой режим, включающий в себя налоговые преференции, приоритетное подключение к объектам инфраструктуры, особенности государственного и муниципального контроля. Новые инвестпроекты позволят диверсифицировать экономи-

ку, создать дополнительные рабочие места, увеличить налоговые отчисления, что обеспечит развитие социальной инфраструктуры и повышение качества жизни людей», – отмечает Министр инвестиций и развития Свердловской области Виктория Казакова.

По данным министерства, потенциальными резидентами ТОР выступают еще порядка 25 компаний.

В рамках особого правового режима в ТОР «Новоуральск» применяется процедура свободной таможенной зоны для проведения импортных и экспортных операций со странами Европейского союза, ЮАР, Индией, Вьетнамом, Сингапуром, Бразилией, Кубой, Японией, Китаем.

Екатеринбург получил право на проведение Универсиады в 2023 году по итогам голосования исполкома Международной федерации студенческого спорта (FISU), состоявшегося 2 июля в Неаполе. Как отметил президент FISU Олег Матвеев, на решение повлияли богатые спортивные традиции Среднего Урала и его столицы в частности, а также наличие в городе крупнейшего вуза страны – Уральского федерального университета.

Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев напомнил, что Екатеринбург обладает почти всей инфраструктурой, необходимой для проведения мероприятия такого масштаба.

«Однако, для того, чтобы принять Универсиаду, нам предстоит еще ударно потрудиться. Нужно построить новые спортивные объекты — в том числе и Дворец водных видов спорта, легкоатлетический стадион, дополнительные теннисные корты. Нужно выстроить грамотную логистику, обеспечить работу транспорта и так далее. К этой работе мы готовы. Ведь новая инфраструктура, логистика и технологии станут главным наследием Универсиады и будут служить людям, прежде всего – нашим детям и молодежи», – подчеркнул Глава региона.



Праздник в честь получения права принимать Универсиаду-2023 в Екатеринбурге. Фото: Борис Янков

Всемирная летняя Универсиада-2023 пройдет в Екатеринбурге

В планах у свердловских властей – создание Деревни Универсиады неподалеку от трассы Екатеринбург – аэропорт Кольцово. Детальный план Деревни будет представлен FISU в декабре 2019 года. После соревнований кластер станет одним из кампусов

Уральского федерального университета. Всего для проведения Универсиады будет задействовано 18 площадок в трех муниципалитетах области: кроме Екатеринбурга, Студенческие игры пройдут в Верхней Пышме и Сысерти.

Открыть франшизу станет еще проще: открывается Уральский центр франчайзинга

Свердловская область стала первым регионом в России, комплексно внедряющим инструмент франчайзинга для поддержки предпринимательства. Свердловский фонд поддержки предпринимательства откроет центр Ural Franchising, в его функции будет входить анализ рынка франшиз, а также «упаковка» уральских проектов и их продажа. Наличие такого центра позволит увеличить число бизнесменов и создать новые рабочие места, отметил Заместитель Министра инвестиций и развития региона Евгений Копелян.

Основные причины, по которым франшиза может быть полезна предпри-

нимателям, это пониженный риск для бизнеса и наличие уже существующего бренда для компании. На сегодняшний день в реестре франшиз Свердловской области есть 33 таких бренда.

«Выживаемость франчайзинговых предприятий и их эффективность гораздо выше. Открытие компаний по франшизе улучшит рынок, по всей области появятся заведения сферы услуг с высоким уровнем сервиса. Через франшизу наши предприятия смогут тиражировать свой бизнес по всей стране, что повысит узнаваемость региона», – приводит другие плюсы представитель Российской

ассоциации франчайзинга Андрей Разуваев.

Он добавил, что на данный момент «упаковку» во франшизы прошли четыре компании, еще четыре находятся в процессе. В частности, владельцы кофеен-пекарен в Екатеринбурге планируют тиражировать свои заведения в других городах Свердловской области.

Чтобы подать заявку на покупку или продажу франшизы компании нужно обратиться в Фонд поддержки предпринимательства. После проведения аудита и экспертизы Фонд берет на себя расходы на «упаковку». ■



Фото: Борис Яркoв

GMIS-2019: В ЕКАТЕРИНБУРГЕ АНОНСИРОВАЛИ НОВУЮ ПРОМЫШЛЕННУЮ РЕВОЛЮЦИЮ

Природоподобные технологии – бионика и бионический дизайн – стали главными темами Второго глобального саммита по производству и индустриализации (GMIS), прошедшего с 9 по 11 июля в Екатеринбурге параллельно с промышленной выставкой ИННОПРОМ. В работе форума, организованного Министерством энергетики Объединенных Арабских Эмиратов, Минпромторгом РФ, Российским экспортным центром, фондом «Росконгресс», Организацией Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО) и правительством Свердловской области приняли участие свыше трех тысяч делегатов более чем из 60 стран.

Пленарное заседание саммита посетил Президент России Владимир Путин,

в своей приветственной речи он обозначил акценты дальнейшего развития технологий.

«Я убежден, что обеспечение чистого воздуха, воды, продуктов питания, качества жизни и ожидаемой продолжительности жизни для миллиардов людей требует радикально новых технологий и технических устройств, которые менее ресурсоемки, но гораздо более экологичны. Такая сверхэффективная научная инженерия, производственные решения позволят нам найти правильный баланс между био- и техносферой», – заявил Глава государства.

Деловая программа GMIS-2019 включила в себя более 40 различных мероприятий, в числе которых панельные сессии, деловые завтраки,

семинары, презентации, диалоги с экспертами. Одно из самых ожидаемых событий форума – питч-сессия Business Priority, где представили 15 лучших стартап-проектов в области природоподобных технологий и социотехнического моделирования из России, Индии, Сингапура, Бразилии и ОАЭ. Ключевыми темами дискуссий стали вызовы Индустрии 4.0, «умные города», цифровая трансформация, низкоуглеродное производство, «зеленые» технологии, робототехника и искусственный интеллект.

Интерес к вопросам, рассмотренным в ходе саммита, иллюстрируют имена участников: директор ГК «Росатом» Алексей Лихачев, председатель совета директоров ПАО АФК «Система» Владимир Евтушенко, председатель совета директоров ПАО «Трубная

металлургическая компания» Дмитрий Пумпянский. Политический блок на GMIS-2019 в Екатеринбурге представили глава Минпромторга РФ Денис Мантуров, зампред правительства России Дмитрий Козак, руководители девяти субъектов Российской Федерации, главы профильных министерств из зарубежных стран.

«Синхронизация GMIS с главной промышленной выставкой ИННОПРОМ станет эффективной платформой для укрепления международной промышленной кооперации, уникальной дискуссионной площадкой для совместного определения актуальных проблем индустриализации», – отметил в ходе саммита Дмитрий Козак.

На наиболее острые вопросы, связанные с четвертой промышленной революцией и внедрением природоподобных технологий, обратил внимание генеральный директор ЮНИДО Ли Йонг.

«Современное общество сталкивается с инвестиционным разрывом – дефицитом инвестиций, направленных на технологические инновации, и развитием инфраструктуры. Цель концепции «Содействие инновациям 4.0» – обеспечить максимальный эффект от использования технологий четвертой промышленной революции, в том числе искусственного интеллекта, а также в стимулировании инвестиций в развивающиеся страны для сокращения инвестиционного разрыва», – заявил спикер.

В ходе дискуссий участники затронули сферы, где применение природоподобных инновационных технологий может иметь решающее значение. К примеру, традиционные методы ведения сельского хозяйства уже в скорой перспективе не смогут обеспечить питанием стремительно растущее население планеты. По прогнозам ООН, к 2050 году на Земле будет проживать примерно 10 миллиардов человек, а потребность в продовольствии возрастет на 70%. Увеличить производство, по мнению участников обсуждений, способно использование новых технологий – роботизированных комплексов и программируемой беспилотной сельхозтехники.

Глубинные изменения в аэрокосмической промышленности также стали предметом оживленной дискуссии в ходе специализированной отраслевой сессии. Новые предложения ориентированы на широкое использование цифровых технологий и инновационных разработок. При этом важную роль в развитии эксперты отвели инвестициям со стороны государства.

Общий лейтмотив обсуждений оценил Денис Мантуров. По словам главы российского Минпромторга, «масштабная дискуссия развернулась вокруг того,

экономику. Историческое развитие следует определенным закономерностям. Сначала люди были частью природы, причем это было еще совсем недавно – в XIX веке. Затем началось активное подчинение природы. К концу XX века пришло понимание, что мы идем путем самоуничтожения. Еще в СССР родилась госпрограмма безотходного производства и достигла очень серьезных успехов, в том числе по внедрению на производстве. Но потом все было забыто, а тем временем мир пришел к тем же выводам. США, Япония, Европа начали говорить о

ТРАДИЦИОННОЕ СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО НЕ СМОЖЕТ ОБЕСПЕЧИТЬ РАСТУЩЕЕ НАСЕЛЕНИЕ ПЛАНЕТЫ. НУЖНЫ РОБОТИЗИРОВАННЫЕ КОМПЛЕКСЫ И БЕСПИЛОТНАЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

как сделать разработку природоподобных технологий приоритетной для всех стран».

Реализации этих планов должна помочь новая инициатива организаторов GMIS-2019. Одним из главных эпицентров работы должна стать Россия.

«Мы запускаем новую инициативу в рамках GMIS, мы призываем разработчиков подготовить исследования, чтобы сделать будущее менее ресурсоемким и экологически чистым. Мы будем рассматривать проекты, взаимодействовать с фондом «Сколково» и другими организациями, которые расположены в России, чтобы здесь появились компании-стартапы, которые будут работать с Минпромторгом для интеграции таких разработок в реальное производство», – анонсировал председатель оргкомитета планетарного форума Бадр аль-Олама.

Участники и наблюдатели событий саммита поделились своими впечатлениями и ожиданиями от реализации инициатив, озвученных на полях форума.

«Речь идет о новой технологической революции. Но нужно понимать, что мы еще не пережили рециркулярную

рециркулярной экономике. Сейчас же мы стоим на пороге новых вызовов и должны коренным образом изменить подходы к методам и источникам получения сырья», – рассказал представитель Российского экологического общества Сергей Завьялов.

По мнению эксперта, крайне актуальными становятся технологии, не только не оказывающие болезненного влияния на окружающую среду, но и улучшающие ее.

«В контексте инновационных проектов и разработок можно обратить внимание на Агентство стратегических инициатив. Ранее мы уже формулировали принципы одного из направлений, которое структура поддерживает, – «Эконет», проект, подразумевающий экологичность жизни, отношений, бизнеса. По сути, это совокупность природоподобных технологий, позволяющих сохранить существование человека как биологического вида. Безусловно, рассчитываю, что по итогам саммита различные центры компетенций позволят максимально сократить время трансформации рециркулярной экономики и следующего этапа – природоподобных технологий и бионики», – заключил эксперт. ■



Фото предоставлено Департаментом информационной политики Свердловской области

ИННОПРОМ-2019: десятки стран, сотни участников, миллиардные инвестиции

Свыше 600 экспонентов из 22 стран мира продемонстрировали свою продукцию на юбилейной, X Международной промышленной выставке ИННОПРОМ в Екатеринбурге, из них более 200 представляли государства ближнего и дальнего зарубежья. Страной-партнером на этот раз стала Турция, а всего на площадках было размещено 15 национальных стендов. Собственными выставочными секторами, помимо Турецкой Республики, отметились Австрия, Белоруссия, Венгрия, Германия, Италия, Казахстан, Южная Корея, Китай, Словакия, Тайвань, Франция, Чехия, Южная Африка и Япония. Общая площадь выставки составила 50 тысяч м². Главной темой мероприятия стало «Цифровое производство: интегрированные решения».

Особо следует отметить персональный состав гостей промышленной выставки. На этот раз ИННОПРОМ посетил Президент России Владимир Путин, осмотревший павильоны в сопровождении своего полпреда в УрФО Николая Цуканова и Губернатора Свердловской области Евгения Куйвашева. В Екатеринбург прилетели также заместители Председателя Правительства РФ Дмитрий Козак и Юрий Борисов, глава Минпромторга Денис Мантуров.

Зарубежных участников выставки представляли, в частности, Министр промышленности и технологий Турции Мустафа

Варанк, глава Минэкономики Азербайджана Шахин Мустафаев, министр промышленности и торговли Зимбабве Мангалисо Ндлову, министр промышленности и горного дела Алжира Джамил Тамазирт, глава Министерства индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан Роман Скляр, министр промышленности Белоруссии Павел Утюпин, министр экономики Армении Тигран Хачатрян, председатель Госкомитета промышленности, энергетики и недропользования Кыргызстана Эмиль Осмонбетов, министр по промышленному и агропромышленному комплексу Евразийской экономической комиссии Александр Субботин, а также вице-президент Ирана по науке и технологиям Сурена Саттари.

Количество экспонатов машиностроения и робототехники выросло на 30%

В течение четырех дней, с 8 по 11 июля, новейшие разработки в сфере промышленности продемонстрировали крупнейшие компании России: ГК «Росатом», ГК «Ростех», концерн ВКО «Алмаз-Антей», АО «ОСК», «Русская медная компания», ООО «УГМК-Холдинг», ООО «ЕвразХолдинг», «Синара», «Трубная металлургическая компания», а также сотни других предприятий. Свои экспозиции представили мировые производители: Siemens, Dassault Systèmes, Phoenix Contact, Kuka, Siempelkamp, Autodesk. Мероприятие поддержали десятки торгово-промышленных палат и ассоциаций десятков стран мира.



Президент России Владимир Путин осматривает экспозицию выставки ИННОПРОМ-2019. Фото предоставлено Департаментом информационной политики Свердловской области

С представленными натурными образцами оборудования, роботизированными комплексами, станками и специализированным программным обеспечением за время работы ИННОПРОМа ознакомились более 43 тысяч посетителей и представителей около 500 российских и зарубежных СМИ. Стоит отметить, что количество представленных экспонатов машиностроения и робототехники превысило тысячу, что на 30% больше, чем годом ранее.

«Потенциал страны не утрачен, и этому подтверждение – талантливые люди»

В общей сложности в рамках ИННОПРОМа прошло свыше сотни специализированных мероприятий. В главной стратегической сессии «Чемпионы цифровой гонки: стратегии конкуренции» приняли участие Денис Мантуров и Дмитрий Козак. Основной темой дискуссии стала реакция на вызовы современного общества, перманентно меняющие законы и условия производства.

«Ключевым фактором экономического развития являются люди. Существует конкуренция во многих отраслях. Потенциал страны не утрачен, и этому подтверждение – талантливые люди. В рамках промышленной политики реализуется целый ряд инструментов, которые будут стимулировать повышение конкурентоспособности промышленности и технического развития», – отметил замглавы правительства России.

Пристальное внимание участников и гостей ИННОПРОМа было приковано к стране-партнеру выставки 2019 года. Турецкая экспозиция стала одной из самых больших, расположившись на трех тысячах квадратных метров. Свою

НА ПОЛЯХ ИННОПРОМА БЫЛ ПОДПИСАН РЯД ЗНАКОВЫХ СОГЛАШЕНИЙ, В ТОМ ЧИСЛЕ МЕЖДУ ОЭЗ «ТИТАНОВАЯ ДОЛИНА» И НЕСКОЛЬКИМИ ПОТЕНЦИАЛЬНЫМИ РЕЗИДЕНТАМИ

продукцию и услуги представили около 45 компаний и ассоциаций, а также отраслевые союзы и торговые палаты регионов.

Новые направления сотрудничества России и Турции

В ходе ИННОПРОМа-2019 между Российской Федерацией и Турцией было подписано 5 двусторонних соглашений. В частности, турецко-российская компания «Колуман Рус» и ООО «Полуприцеп» договорились о поставке сотни единиц профильной техники. Соглашение о намерениях развивать сотрудничество заключили ТОСЭР «Индустриальный парк «Кангалассы» из Якутска и Торговая палата Стамбула. Кроме того, договор о строительстве грузового терминала в аэропорту Казани подписали Агентство инвестиционного развития Татарстана и Kozuva Group, а консалтинговая компания «Сэйбиэм» и Hoşhanlı Kuyumculuk наметили планы поставок ювелирных изделий в Турцию. Наконец, Свердловская область и Турция также достигли договоренностей о расширении торгово-экономических связей.



Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, Председатель Уральского банка Сбербанка Владимир Черкашин и российский бизнесмен, учредитель ООО «Ударник» Алексей Бобров (слева направо) на выставке ИННОПРОМ-2019 во время подписания Соглашения о реализации инвестиционного проекта по строительству молочно-товарной фермы. Фото предоставлено Агентством по привлечению инвестиций Свердловской области

«Локомотивом продолжительного и стабильного развития всегда является мощная промышленность. И поэтому сейчас мы выбрали для себя путь развития высокотехнологической продукции, чтобы развивать нашу страну и в будущем. Турция имеет очень мощную промышленную инфраструктуру. В 2018 году наш торговый оборот составил 168 миллиардов долларов, и я должен отметить, что практически 90% этого товарооборота составила продукция машиностроения. И, конечно, мы не собираемся останавливаться на этом, а дальше будем развивать сотрудничество с другими странами», – заявил в ходе выставки министр промышленности и технологий Турции Мустафа Варанк.

В свою очередь, Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев также отметил значительные перспективы развития взаимовыгодного промышленного сотрудничества между Средним Уралом и Турецкой Республикой.

«Я очень рад, что турецкие коллеги легко откликаются на наши предложения. Сегодня компания MidUral и YILDIRIM, это турецкая промышленная группа, Российский экспортный центр подписали меморандум о намерении реализации совместных проектов, в том числе на территории Свердловской области. И потенциал огромный», – сказал Глава региона.

Темы международных дискуссий - от торговли до экологии

ИННОПРОМ-2019 включил в себя и несколько двусторонних промышленных форумов. В рамках мероприятия с участием российского и турецкого бизнеса прошли сессии,

посвященные сотрудничеству в сферах производства, инвестиций и торговли. Центральной частью Российского-германского промышленного форума стала сессия «Российско-немецкая инициатива по цифровизации (GRID): итоги и перспективы». Инновации в сфере экологии стали предметом обсуждения на Российско-французском промышленном форуме. Аналогичное мероприятие прошло также с представителями предпринимательского сообщества Ирана.

Кроме того, важной частью прошедшего ИННОПРОМА стали межотраслевое мероприятие «Цифровая трансформация в металлургии», партнерами которого выступили ММК и исследовательско-технологический центр «Аусферр», а также церемония вручения национальной промышленной премии «Индустрия – 2019». Ее обладателем стала группа компаний «Хевел» из Новочебоксарска, представившая инновационный фотоэлектрический модуль на основе гетероструктурного перехода.

Резиденты готовы вложить в «Титановую долину» 1,3 миллиарда рублей

Традиционным вниманием участников и гостей выставки пользовался стенд Свердловской области. Сектор региона посетили более 43 тыс. человек. На полях ИННОПРОМа было подписано несколько знаковых соглашений, в числе которых договоренности между ОЭЗ «Титановая долина» и несколькими потенциальными резидентами, в числе которых компания «ВИЛСАН», производящая комплектующие для различных видов транспорта, промышленно-металлургический холдинг «Тагильская сталь» и специализирующееся на выпуске электротехники ООО «ЭнергоКом». При этом

общий объем инвестиций способен превысить 1,3 млрд рублей.

Выделяется и соглашение о создании совместного предприятия «Эльмаш (УЭТМ)» с индийской компанией Switchgear Manufacturing Company Pvt.Ltd, производящей высоковольтные разъединители. Договор был подписан в присутствии Губернатора Евгения Куйвашева.

Всего же в ходе ИННОПРОМа предприятия Свердловской области заключили десятки партнерских соглашений, а с точки зрения перспектив развития отдельно стоит выделить договор с Челябинской и Курганской областями о создании единого научно-образовательного центра.

Инвесторам предложили дружелюбную среду и масштабные проекты

Важная роль в проведении крупнейшей выставки была отведена Агентству по привлечению инвестиций Свердловской области. В рамках ИННОПРОМа структура подписала соглашение о сотрудничестве с региональным отделением Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России». В ходе совместной работы предполагается привлечь российских и зарубежных инвесторов к реализации проектов на территории Среднего Урала.

Кроме того, Агентство по привлечению инвестиций заключило соглашения о сопровождении инвестпроектов ООО «НПП «Керамические системы» и ООО «Гранит Холл Екатеринбург». Предприятиям помогут организовать взаимодействие с органами государственной власти и институтами развития. Также Агентство договорилось о взаимодействии с международной общественной организацией «Российская ассоциация содействия ООН», в рамках которого внешнеэкономические интересы Свердловской области будут продвигаться на уровне Организации объединенных наций.

Как отметил в ходе сессии РБК «Инвестиции в регионы» генеральный директор Агентства по привлечению инвестиций Свердловской области Александр Породнов, на Среднем Урале в настоящее время есть ниши, потенциально привлекательные для вложений.

«Это качественная инфраструктура, социальная, для образования и здравоохранения, и развлекательная. Один из проектов – крупнейший в Восточной Европе по размаху и планируемым инвестициям туристско-рекреационный кластер «Гора Белая». Создается инвестиционно дружелюбное, инвестиционно ориентированное сообщество», – сообщил глава Агентства. Добавим, в следующем году страной-партнером ИННОПРОМа должна стать Италия, и, по словам Главы Свердловской области, есть все основания полагать, что выставка станет еще более масштабной по количеству участников и объемам подписанных соглашений. ■

Текст: Богдан Будник



Фото предоставлено Агентством по привлечению инвестиций Свердловской области

ИННОПРОМ-2019 В ЦИФРАХ

Более **600** экспонентов

из **22** стран + около **70** стран
приняли участие в качестве
делегатов, посетителей и почетных
гостей

Показано свыше
1 000 образцов

робототехники и машиностроения

Свою продукцию и услуги
представили **45** турецких
компаний

Стенд Свердловской области

посетили более **43 000**
человек

Прямой экономический эффект
от проведения выставки для
экономики Екатеринбурга
оценивается в пределах

1,5–2 млрд рублей

НА ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФОРУМЕ В ВЕРОНЕ ОБСУДЯТ ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ

Евразийский экономический форум в Вероне – одно из самых масштабных мероприятий, посвященных экономическому сотрудничеству стран континента, наряду с Восточным экономическим форумом и ПМЭФ. 24-25 октября форум пройдет в двенадцатый раз.

Участие подтвердили более 70 спикеров и порядка 1100 участников. Это представители государственной власти и бизнеса, политические и общественные деятели, дипломаты, эксперты, журналисты из Австрии, Бельгии, Великобритании, Венгрии, Германии, Индии, Ирана,

Италии, Китая, ОАЭ, России, Сингапура, Турции, Финляндии, Франции, Чехии, Швейцарии, Японии и других стран.

В связи с тем, что Итальянская республика станет страной-партнером промышленной выставки ИННО-ПРОМ-2020 в Екатеринбурге, немало внимания будет уделено двустороннему сотрудничеству Италии и России. Несмотря на заметное охлаждение в отношениях двух стран с 2014 года, контакты между ними никогда не прерывались. По данным Федеральной таможенной службы, в 2018 году товарооборот между Италией и Россией составил около 27 млрд долларов, что

на 12,7% больше, чем за 2017 год. Визит Президента России Владимира Путина в Рим в июле этого года также демонстрирует «разрядку» в отношениях с Италией.

Общая тема форума как нельзя лучше отражает ключевую проблему глобальной экономики – «Искусство инноваций: экономика доверия и дипломатия бизнеса от Атлантического океана до Тихого». Российский лидер уже выразил надежду, что на форуме прозвучат решения, которые будут «способствовать созданию единого экономического и гуманитарного пространства от Лиссабона до Владивостока».

СВЕРДЛОВСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИМУТ УЧАСТИЕ В НЕФТЕГАЗОВОМ ФОРУМЕ В ТЮМЕНИ

С 17 по 19 сентября Тюмень в десятый раз примет крупнейший отраслевой форум в России, в рамках которого свои проекты представят нефтяные и газовые гиганты страны: «Газпром-нефть», «Лукойл», «Сургутнефтегаз», «Новатэк», а также уральские машиностроительные и химические предприятия. Среди них научно-производственный холдинг «ВМП», компания «Реиннольц», изготавливающая оборудование для нефте- и газодобычи, НПО «Автоматики», «Уралхиммаш» и «Биомикрогели».

Участников форума ждут круглые столы по актуальным для отрасли темам,

стратегические и пленарные сессии, дискуссионные площадки, мастер-классы. В программе у делегации Свердловской области – деловой завтрак, на котором представители уральских предприятий и органов власти обсудят вопросы повышения конкурентоспособности, инфраструктуру на производственных площадках и меры государственной поддержки на Среднем Урале.

Выставка инновационных проектов X Нефтегазового форума позволит российским и зарубежным компаниям продемонстрировать рынку новейшие разработки, продукты и сервисы, найти новые рынки сбыта, а также выявить потребности клиентов. Среди

наиболее именитых участников экспозиции: «Газпром», «Сибур», «Сколково», «Ростелеком» и третья в мире по величине нефтегазовая сервисная компания Baker Hughes.

Помимо отраслевых экспертов и представителей компаний, на форуме выступят главы регионов и федеральных ведомств: Министр природных ресурсов и экологии РФ Дмитрий Кобылкин, Министр строительства и жилищно-коммунального хозяйства Владимир Якушев, Министр энергетики РФ Александр Новак, Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, Главы Тюменской области и ЯНАО Александр Моор и Дмитрий Артюхов.

ПРОМЫШЛЕННАЯ НЕДЕЛЯ В КАИРЕ: НОВЫЙ ШАГ НА ПУТИ К ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Международная промышленная выставка «Большая промышленная неделя», которая пройдет в Каире с 8 по 10 октября, станет первым аналогом ИННОПРОМа за рубежом. При активной поддержке российских предприятий и руководства двух стран Россия и Египет (а с ним и другие страны Африки и Ближнего Востока) смогут сделать важный шаг на пути к экономической интеграции.

В программу «Промышленной недели» входят: Африканский промышленный форум, заседание российско-египетской межправительственной комиссии по

торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству и Форум для поставщиков и подрядчиков проекта сооружения АЭС «Эль-Дабба» – первой атомной электростанции в Египте, строительство которой осуществляет российская госкорпорация «Росатом».

В рамках Африканского промышленного форума эксперты в разных отраслях – от агротехнологий до атомной энергетики – и руководители органов власти выскажут свои соображения о развитии передового производства, экспорта, международном сотрудничестве, представят новейшие технологии и инвестиционные проекты.

На выставке, приуроченной к «Большой промышленной неделе», участники смогут увидеть разработки экспонентов более чем из 15 стран Европы, Азии и Америки: от инновационных технологий крупных компаний до решений представителей малого и среднего бизнеса. Ожидается, что экспозицию посетят более 200 представителей российских промышленных групп, а также специалисты из Египта, Турции, ОАЭ, Нигерии, Кении, Марокко, Туниса и других африканских и ближневосточных стран.

Место проведения всех мероприятий – Международный выставочный центр Египта.

НА КОНГРЕССЕ 100+ FORUM RUSSIA ПРЕДСТАВЯТ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ «ГОРОДА БУДУЩЕГО»

Строительный конгресс 100+ Forum Russia с каждым годом набирает обороты и, как заметил Губернатор Свердловской области

Евгений Куйвашев, постепенно становится «строительным ИННОПРОМом». Мероприятие ежегодно собирает в Екатеринбурге около десяти тысяч участников, в том числе порядка 200 экспертов в области высотного строительства, мостостроения, освоения подземного пространства и урбанистики.

Помимо деловых мероприятий, участников ждет выставка 100+ Технологии для городов: крупнейшие российские и зарубежные предприятия представят инновационные материалы и уникальные методы строительства. Как

утверждают организаторы, выставочная площадка идеально подойдет для установления деловых контактов, проведения переговоров и презентации товаров и услуг.

«100+ Forum Russia – знаковая площадка, на которой определяются приоритетные направления развития всей строительной индустрии. В этом году параллельно с форумом в третий раз пройдет выставка новейших достижений строительного рынка, которая в этом году получила название 100+ Технологии для городов. Такое совмещение теории и практики даст нам возможность глубже изучить вопросы создания «городов будущего» с новой архитектурой и обновленными общественными пространствами. К участию в выставке приглашены веду-

щие предприятия мирового уровня. Я думаю, что уже через несколько лет она перерастет в полноценный строительный ИННОПРОМ», – считает Евгений Куйвашев.

Одной из «фишек» конгресса станет презентация транспортной системы будущего. По мнению ведущих мировых урбанистов, в «идеальном городе» у людей не будет потребности в личном автомобиле – его заменит комфортный и более экологичный общественный транспорт. О том, как этого достичь, расскажут Федерико Паралотто, Жоао Сильва, Штефан Йентш и другие эксперты.

Все мероприятия пройдут в МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» с 29 октября по 1 ноября.

ЕКАТЕРИНБУРГ ПРИМЕТ ВСЕМИРНЫЙ ДЕНЬ ГОРОДОВ ООН-ХАБИТАТ

В мае этого года на Ассамблее программы ООН по населенным пунктам ООН-Хабитат в Найроби столица Урала была выбрана местом проведения Всемирного дня городов.

Программа ООН-Хабитат основана в 1978 году, ее основная задача – способствовать устойчивому развитию населенных пунктов. Подобно самой Организации Объединенных Наций, ООН-Хабитат проводит Ассамблеи, на которых определяются ключевые задачи и способы поддержки населенных

пунктов. Штаб-квартира Программы расположена в городе Найроби (Кения).

Всемирный день городов в Екатеринбурге завершит «Городской октябрь» – череду мероприятий: лекций, дискуссий, семинаров, презентаций инновационных проектов и форумов, проходящих по всему миру под эгидой ООН-Хабитат и направленных на развитие городов. Однако в то время как «Городской октябрь» проходит в десятках стран одновременно, Всемирный день городов – только в одном месте. В разные годы это событие мирового масштаба принимали китайские

Гуанчжоу и Шанхай, Ливерпуль, Кито (Эквадор) и Милан.

В этом году Всемирный день городов пройдет 31 октября. Дискуссии в Екатеринбурге будут посвящены инновационному развитию, а на итоговую встречу приедут представители властей ведущих мегаполисов мира. Остается надеяться, что они разделят мнение исполнительного директора ООН-Хабитат Маймуны Мохд Шариф, заявившей, что проведение Всемирного дня городов в Екатеринбурге «станет хорошим стимулом для развития потенциала городов мира».

ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКОГО МЕБЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА ПОКАЖУТ УЧАСТНИКИ GRAND EXPO-URAL

Одним из интереснейших отраслевых мероприятий этой осени обещает быть неделя выставок Grand Expo-Ural, которую традиционно принимает Екатеринбург. События состоятся в МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» с 17 по 20 сентября.

Участников ждут симпозиумы, круглые столы, бизнес-конференции по деревообработке и мебельной промышленности. Новейшие разработки в этих отраслях покажут более 700 специалистов, представляющих порядка 250 компаний из 15 стран мира, в том числе Германии, Китая, Австрии, Индии, Италии, Финляндии, Испании, Польши и других стран.

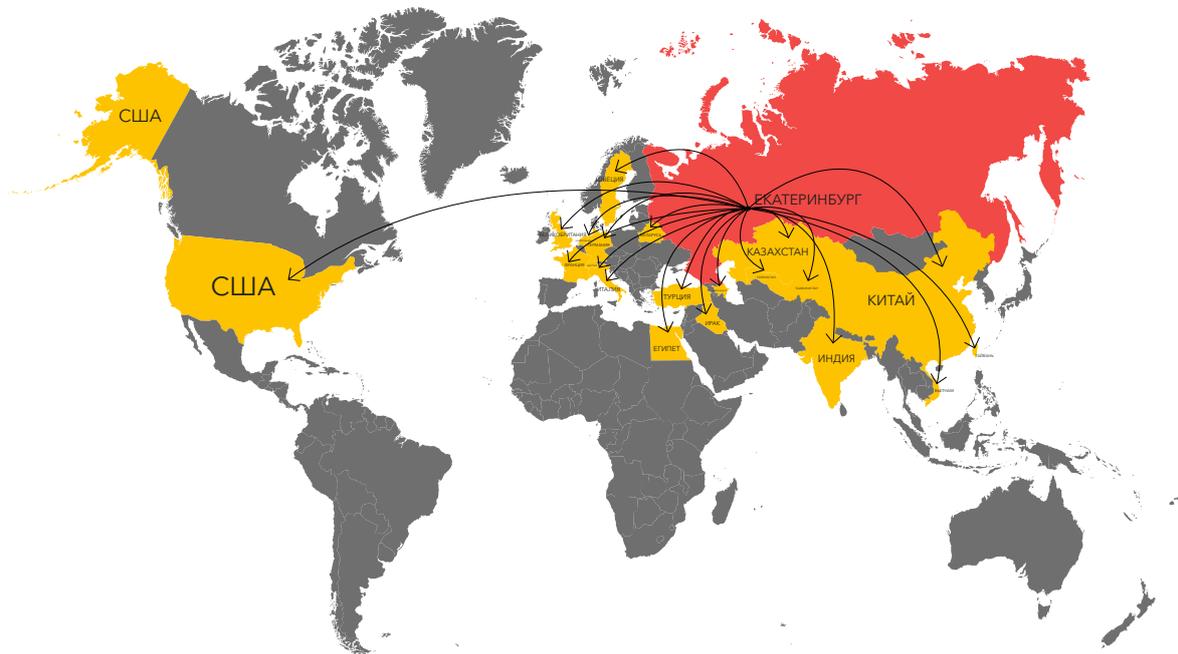
За четыре дня в МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» пройдут четыре специализированных выставки: «Экспомебель-Урал» (компании представят мебель, оборудование и комплектующие для ее производства); «Lesprom-Ural Professional», посвященная оборудованию и технологиям для лесной и деревообрабатывающей промышленности; «Утилизация», на которой компании презентуют технологии сбора и переработки промышленных и бытовых отходов, а также «Aquaprom-Ural» (климатическое оборудование и технологии).

Неделя выставок давно зарекомендовала себя как масштабное межотраслевое мероприятие: Grand Expo-Ural проходит в уральской столице уже более 10 лет. В 2018 году выставки посетили

более семи тысяч человек, на стендах было представлено более 200 компаний из 12 стран мира.

«Мебельная промышленность – важнейший сектор лесопромышленного комплекса России, в котором из года в год происходят только позитивные изменения. Последние годы производство отечественной мебели постоянно растет, повышается ее качественный уровень, улучшается дизайн, расширяется ассортимент с учетом потребительского спроса и возможностей разных групп населения. В течение недели отраслевых выставок Grand Expo-Ural эти вопросы будут находиться в фокусе рассмотрения участников», – отмечает Мирон Тацюн, президент Союза лесопромышленников и лесопортеров России. ■

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЭКСПОРТ: ЧТО И КОМУ ПОСТАВЛЯЕТ СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ



Крупнейшие торговые партнеры Свердловской области

Согласно рейтингу Российского экспортного центра, Свердловская область входит в десятку ведущих экспортных регионов страны (8-е место). По официальным данным, уровень несырьевого экспорта предприятий региона колеблется от 95 до 98%. В рамках внедрения регионально-го экспортного стандарта в течение пяти лет эти объемы

предполагается удвоить. Как сообщает Уральское таможенное управление, в 2018 году объемы торговых операций предприятий Свердловской области с иностранными государствами существенно увеличились. Оборот внешней торговли вырос на 23% и в денежном выражении достиг 13,1 млрд долларов США. Экспорт вырос на 24% (до 8,5 млрд долларов США).

ИТОГИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2018 ГОДУ

Показатель	2017 год	2018 год	Изменение, %
Оборот	10 640	13 066	+23
Экспорт	6 925	8 557	+24
Импорт	3 715	4 509	+21
Сальдо	3 210	4 048	+27

Итоги внешней торговли Свердловской области в 2018 году (в млн долларов США)

В прошлом году предприятия и организации Среднего Урала поддерживали внешнеэкономические связи со 159 странами мира. Рост оборота торговли произошел в основном вследствие роста экспорта в США, Китай,

Вьетнам, Казахстан, Ирак и Индию. Экспорт в КНР за год увеличился более чем в 2 раза, впервые за десятилетний период в торговле с Китаем сложилось положительное сальдо. По-прежнему основу экспорта Свердловской области во внешней торговле со всеми странами составляют

металлы и изделия из них (более 50% экспорта), машиностроительная продукция, а также продукция химической промышленности. Именно эти поставки обеспечивают региону глобальную и локальную конкурентоспособность. По сравнению с 2017 годом, в 2018 году поставки металлов выросли на 12%. Увеличился экспорт практически всех видов металлургической продукции: черных металлов – на 11% (основные импортеры – США, Египет, Казахстан, Тайвань, Индия), изделий из черных металлов – на 33% (Казахстан, Узбекистан, Беларусь, Азербайджан), меди – на 3% (основной потребитель – Китай), алюминия – на 7% (США, Китай, Германия), титана – на 25% (США, Германия, Нидерланды).

Доля экспорта машиностроительной продукции выросла до 24% (по сравнению с 14% в 2017 году), объем поставок в денежном выражении вырос в два раза (до 2 049 млн долларов США). На 39% выросли поставки механического оборудования (основные партнеры – Белоруссия, Индия, Казахстан), в том числе паровых турбин и турбодвигателей, насосного и горного оборудования и оборудования для прокатных станов. Серьезный рост – 49% – продемонстрировал экспорт

электрического оборудования, лидеры закупок – Белоруссия, Индия, Казахстан – приобретают преимущественно электро-распределительные устройства, трансформаторы и кабели.

Также значительный рост показал экспорт древесины – вырос на 36%, в основном за счет увеличения поставок пиломатериалов (Узбекистан, Азербайджан, Китай) и фанеры (США, Италия, Германия, Великобритания). Доля этой продукции в общем экспорте составила 3%. Вырос экспорт минеральной продукции (составляет 5% от общего объема) в 1,7 раза за счет увеличения поставок железной руды (Австрия, Турция, Китай).

Незначительно увеличился экспорт химической продукции (доля в общем экспорте 13%) – на 7% в основном за счет поставок неорганической химической продукции в США, Швецию, Таджикистан.

Экспорт продовольствия (составляет 1% от общего объема экспорта) увеличился на 22%, чему способствовал рост поставок жиров, масел, зерна и некоторых пищевых продуктов.

ЭКСПОРТНЫЕ ПОЗИЦИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

1	Глобальная конкурентоспособность		продукция черной и цветной металлургии
			переработка древесины (фанера)
			продукты неорганической химии (продукция ферросплавного производства, атомной промышленности)
2	Локальная конкурентоспособность		машиностроение (в данном случае не рассматриваются поставки продукции ОПК, продажи которых формируются по совсем другим критериям)
			древесина
3	Перспективная конкурентоспособность		IT
			органическая химия
			изотопы радиоактивных элементов

ОСНОВНЫЕ ТОРГОВЫЕ ПАРТНЕРЫ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2018 ГОДУ С ОБОРОТОМ ТОРГОВЛИ БОЛЕЕ 1 МЛН ДОЛЛАРОВ США*

№	Страна	Оборот	Доля, %	Экспорт	Импорт	Сальдо	Изменение оборота, %
1	Китай	2101995	16,1%	1212049	889946	322103	+59%
2	США	1602470	12,3%	1440776	161694	1279083	+15%
3	Казахстан	1334719	10,2%	465307	869412	-404105	+10%
4	Германия	710035	5,4%	284257	425779	-141522	-12%
5	Франция	564253	4,3%	176897	387356	-210459	+58%

*По объему торгового оборота, в тысячах долларов США

Отрицательную динамику – сокращение на 13% – показал экспорт фармацевтической продукции.

Глобальную конкурентоспособность Свердловской области обеспечивают продукция черной и цветной металлургии, переработка древесины и продукты неорганической химии (продукция ферросплавного производства, атомной промышленности). Однако значительное сокращение спроса на сталь на североамериканском рынке и нестабильная экономическая ситуация в Европе не позволяют надеяться на существенное увеличение сбыта в этих регионах. Вероятность увеличения объемов поставок металлов в страны Азиатско-Тихоокеанского региона невысока в связи с наличием там собственных избыточных мощностей. Также стоит учитывать, что уральские металлургические предприятия продолжают работать в ситуации торговых ограничений со стороны практически всех основных стран – внешнеторговых партнеров РФ.

Наиболее устойчивые позиции в этом секторе имеют предприятия, выпускающие сложную высокотехнологичную продукцию, с положительной репутацией на мировом рынке и жестко вписанные в технологические цепочки глобальных производителей, такие как ВСМПО-АВИСМА, ВИЗ-Сталь, СВЕЗА-Верхняя Синячиха.

Локальная конкурентоспособность региона подкреплена машиностроением и производством древесины. Однако, по мнению ряда экспертов, на рост экспорта древесины и изделий из нее вряд ли стоит надеяться из-за сырьевых ограни-

чений и удаленности от основных рынков сбыта – Европы и Китая.

Продукция регионального машиностроения остается конкурентоспособной на традиционных рынках – страны СНГ, ряд стран Азии и Африки. В основном на экспорт идут запчасти и комплектующие. Главной угрозой для этого сектора является технологическая отсталость некоторых уральских предприятий.

Вместе с тем экспортные перспективы в СНГ имеет продукция железнодорожного машиностроения (в силу особенностей железнодорожной колеи) и гражданская продукция «Уральского оптико-механического завода». Не так давно экспорт двигателей в Белоруссию начал ООО «Уральский дизель-моторный завод», а «Промэлектроника» поставляет в Венгрию автоматические системы управления движением. Все это новые для региона продукты, созданные в соответствии с глобальными технологическими стандартами и/или в кооперации с глобальными производителями. Примечательно, что изначально они создавались для внутреннего рынка, но по причине его недостаточной емкости были выведены на экспорт.

В числе перспективных отраслей, продукция которых может составить значительную конкуренцию на российском и международном рынке, эксперты называют сферу IT, продукцию органической химии, изотопов радиоактивных материалов, однако вряд ли в ближайшее время они смогут претендовать на роль локомотивов региональной экономики. ■

Текст: Павел Воротков



ВЛАДИМИР БОРИСОВ: ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ТЭК ПОМОЖЕТ СОЗДАНИЕ НЕФТЕГАЗОВОГО КЛАСТЕРА

Тюменский нефтегазовый форум как главная отраслевая площадка для диалога в десятый, юбилейный, раз соберет делегатов крупнейших компаний-лидеров рынка, представителей федеральных министерств и ведомств, а также сотни экспертов. Участникам представят уникальные инновационные разработки и технологии в сфере ТЭК, на профильной выставке экспоненты продемонстрируют перспективные проекты, отражающие потенциал развития нефтегазовой индустрии России. В преддверии ключевого события года мы побеседовали о существующих вызовах и проблемах стратегической отрасли, выстраивании связей с производителями оборудования и конкурентоспособности российских разработок с президентом Общероссийской ассоциации нефтегазосервисных компаний, членом комитета по энергетической стратегии и развитию топливно-энергетического комплекса Торгово-промышленной палаты России Владимиром Борисовым.

Владимир Александрович, перед какими, с Вашей точки зрения, актуальными вызовами сейчас стоит нефтегазовая отрасль России и достаточно ли ресурсов, чтобы на них отвечать?

Самым главным вызовом я бы назвал задачу импортозамещения. Считаю, что в этой стратегической отрасли, так же как в военной сфере, мы должны быть независимыми. Вторым фактором, на мой взгляд, являются планы правительства по освоению Арктики. Следует понимать, что там совершенно иные условия, нужны особые технологии. Те технологии, которые применяются сейчас, например, технологии направленного бурения, являются зарубежными разработками. Нужно менять их на отечественные, а значит, необходимые другие подходы. Нефтяные и нефтесервисные компании это понимают и работают в этом направлении.

Особое внимание стоит обратить именно на нефтесервис. Чтобы его поднять, должны быть налоговые преференции для предприятий. Они есть далеко не для всех. Скажем, нефтепереработка у нас не развивается оттого, что отрасль задушили налогами. Везде акцизы. Если сравнить ситуацию с производством алкоголя, также обложенного акцизами, то ему поможет самогонварение, но нефть перерабатывать на дому нельзя. Кабинет предложил сейчас вариант кооперации предприятий. Исходя из этого, правительство Тюменской области как основного региона добычи, а также такие компании как «Газпромнефть» и «Роснефть», научно-экспертное сообщество работают над формированием нефтепромышленного кластера, по сути, находятся на пороге его создания.

Появление такого кластера способно нивелировать существующие проблемы?

Это может быть одним из возможных решений. Позволит найти источники финансирования для проектов. Мы получили вызовы от «Газпромнефти». Сейчас нефтесервисные предприятия прорабатывают возможности решений, определяют, какое необходимо оборудование. Правительство Тюменской области провело переговоры с пятью банками. Кредитные организации готовы предоставить финансирование, при этом частично оно будет беззалоговым.

Не секрет, что любая отрасль, а тем более стратегическая для страны, нуждается в квалифицированных кадрах. Насколько остро кадровый вопрос ощущается в нефтегазовой и нефтегазосервисной сферах?

Проблема, безусловно, присутствует. Исчезли училища, чтобы готовить специалистов. Но в случае создания

кластера произойдет объединение, в том числе и с Тюменским государственным университетом, где предусмотрена программа подготовки и переподготовки кадров. Она рассчитана, среди прочего, на рабочие профессии. А переподготовка включает в себя два блока. Один – это усовершенствование работы действующего персонала, второй выполняет функцию возвращения людей в отрасль. Не секрет, что треть выпускников вуза работает не по специальности из-за отсутствия предложений. Работают налоговиками, уходят в бизнес, еще куда-то. Специалистов нужно возвращать, и создание кластера, считаю, этому поможет.

Добыча нефти и газа, разработка новых перспективных месторождений невозможна без качественного оборудования. Насколько актуален вопрос локализации таких производств вблизи от мест добычи, в частности, в Свердловской области?

Такая локализация, несомненно, необходима. Это совершенно логично. Создана мощная группа промышленных предприятий, обеспечивающих нужды нефтедобывающей отрасли. И Екатеринбург, Свердловская область, здесь, безусловно, номер один. Это и предприятия группы УГМК, и Уралхиммаш, и Уралмашзавод. Это сложилось исторически. Вспомните, в свое время Уралмашзавод выпускал по 360 буровых установок в год, то есть фактически по одной в день. Сейчас, правда, делают 30, но в этом можно увидеть и потенциал для наращивания производства.

Но нужно заинтересовать производителей оборудования. Если мы подняли военную сферу, создав для этого условия и обеспечив преференции, то и во всем, что касается добычи нефти и газа, мы должны быть первыми. Это стратегическая отрасль экономики, а значит – прибыль. И когда это поймут и вспомнят, что президент настаивал на создании 25 миллионов рабочих мест, тогда и будет реализовано. Здесь речь идет о рабочих местах и в смежных отраслях. Нефтяникам, нефтесервисам нужно оборудование, а это машиностроительные предприятия, легкая промышленность, а также транспорт.

Стоит обратить внимание на опыт других стран. В той же Франции вина куда больше, чем нефти, но у них существует Институт нефти и газа, который на-гора выдает идеи. В дальнейшем они реализуются на предприятиях, том же Schlumberger, у которого французские корни. Технологии и оборудование обкатываются, государство эту сферу поддерживает. У нас, особенно если это небольшое предприятие, с новой технологией или оборудованием, какими бы замечательными они ни были, его и близко на промыслы не пустят. Говорят, покажите статистику, где оно уже применялось, то есть получается заколдованный круг. Задача одна – собрать налоги, а в итоге мы эти предприятия теряем.

В последние годы на уровне первых лиц страны постоянно звучат требования разработки собственных технологий, выпуска импортозамещающей продукции. Как Вы полагаете, могут ли регионы, специализирующиеся на машиностроении и выпуске оборудования для нефтегазовой сферы, использовать эти целеустановки с выгодой для себя?

Конечно же, могут. К сожалению, те указания, которые озвучивает президент, далеко не всегда подхватывают в министерствах и ведомствах. Многие вопросы висят в воздухе, но эти проблемы отраслевым известны. Растущий статус Тюменского нефтегазового форума также показывает, что нефтяникам и представителям сервисной сферы, производителям оборудования они интересны. Оптимизм относительно того, что сложности будут преодолены, есть.

Как Вы считаете, конкурентоспособно ли российское оборудование в сравнении с зарубежными аналогами?

Совершенно точно конкурентно. Но его, что называется, не хватает в тираже. Есть идеи и наработки. К примеру, на нашу Общероссийскую ассоциацию вышли изобретатели и разработчики сверхзащищенной кабельной продукции из эластомеров. Она уникальна и

несравнимо лучше резиновой. Но они не могут найти, где можно испытать этот нефтепромысловый кабель, при том, что он выдерживает температуры до 1500 градусов по Цельсию. И не сгорает, а только оплавляется. Электропроводность сохраняется. В итоге заказывали его в Китае с тем, чтобы привезти и провести испытания. Сейчас выходили на «Газпромнефть», чтобы в будущем все подобные идеи обкатывать на территории кластера. Здесь и цифровизация, и внутрипластовое заводнение.

У нас умный народ, но не хватает ресурсов. А деньги – это кровь экономики. Но отрасль, в первую очередь, нефтесервис, связана налоговой удавкой. Налоговые преференции помогли бы преодолеть трудности, о которых мы говорим. Условно, на пять лет освобождение от налогов, но взамен отрасль обязуется пятикратно увеличить число рабочих мест и в пять раз вырастут объемы. Абсолютно уверен, что в этот срок был бы мощный подъем, а российский сервис работал бы не только на наших месторождениях, но и в Азербайджане, Узбекистане, Туркмении, Иране, Ираке, Венесуэле. Был бы массовый выход на внешние рынки. А в нынешней ситуации практически невозможно соревноваться с мировыми лидерами – Baker Hughes, Halliburton, Schlumberger.

Как Вы считаете, могут ли такие мероприятия, как Тюменский нефтегазовый форум, стать реперными точками для развития нефтегазовой и нефтесервисной отрасли? Можно ли ждать от них каких-либо инновационных предложений и решений?

Именно для этого форум и проводится. Там собираются профессионалы высочайшей квалификации, чтобы обсудить отраслевую проблематику. На выставке свои разработки представляют производители оборудования. У нас, считаю, уже сформировались традиционные центры компетенций. Если политические вопросы, как правило, решаются в Москве, а производственные для отрасли – в Уфе, то в Тюмени – обсуждаются идеи, вызовы, идет подбор технологий для выполнения конкретных задач и проектов. ■



Фото предоставлено Центром поддержки экспорта (Екатеринбург)

Центр поддержки экспорта Свердловской области выводит бизнес на внешние рынки

Свердловская область с каждым годом наращивает обороты экспортных поставок продукции. Только в 2018 году по сравнению с предыдущим прирост составил 24%, превысив 7,1 млрд долларов США. В регионе существуют различные формы поддержки для предприятий, ориентированных на внешний рынок. Ключевым институтом, в первую очередь для компаний несырьевого сектора, выступает Центр поддержки экспорта Свердловской области.

Структура, созданная в 2011 году при Свердловском областном фонде поддержки предпринимательства, на постоянной основе оказывает содействие бизнесу, осуществляющему поставки продукции за рубеж.

Региональный центр поддержки экспорта как подразделение Российского экспортного центра ведет работу более чем по 10 направлениям. Организация помогает предпринимателям проводить приемы и встречи с зарубежными партнерами, участвовать в бизнес-миссиях и отраслевых выставках, находить контрагентов за границей. Предприниматели могут рассчитывать на консультации в сфере онлайн-торговли, помощь в оформлении и защите патентов, товарных знаков и лицензий, международных сертификатов, проведении экспертизы экспортных контрактов. Для бизнесменов регулярно проводятся

обучающие семинары и тренинги. Только на осень текущего года Центр поддержки экспорта при поддержке всероссийской структуры запланировал несколько десятков различных мероприятий.

В первый день осени стартует деловой визит предпринимателей в Объединенные Арабские Эмираты, а с 16 по 18 сентября пройдет бизнес-миссия промышленных предприятий в столицу Кыргызстана Бишкек. С 19 по 21 сентября планируется деловая поездка в китайский город Гуанчжоу в рамках выставки Food2China Expo.

С 8 по 10 октября действующие и потенциальные экспортеры в сферах металлургии, металлообработки, машиностроения, энергетики, разработки инновационных материалов и технологий смогут принять участие в Большой промышленной неделе Arabia-2019 в Каире. На конец того же месяца запланирована деловая поездка в Казахстан.

Стоит отметить, что одна из масштабных выставок, куда предпринимателей приглашают представители Центра поддержки экспорта, пройдет и в Екатеринбурге. С 4 по 5 октября в рамках EXPOTRAVEL свои стенды представят представители туристической индустрии. Ключевым мероприятием выставки станет Уральский туристский конвент.



Монтаж шаровых резервуаров объемом 2400 м³ в ЗапСибНефтехим СИБУР холдинг.
Фото предоставлено компанией «Уралхиммаш»

Инвестиции и импортозамещение: свердловские производители готовы обеспечить стабильность ТЭК России

Свердловская область располагает уникальными географическими преимуществами для локализации производств нефтегазового оборудования. Развитая промышленность Среднего Урала выпускает в настоящее время около 28% продукции для предприятий ресурсодобывающих отраслей. В регионе расположены особая экономическая зона «Титановая долина», индустриальный парк «Богословский», химический парк «Тагил», технопарк высоких технологий «Университетский», готовые предложить площадки компаниям, нацеленным на сотрудничество с нефтяниками и газовиками.

В настоящее время число свердловских предприятий, поставляющих оборудование для освоения месторождений, добычи нефти и газа, превышает три сотни, и практически ежегодно появляются новые производители, тем самым поддерживается курс на импортозамещение в стратегических для страны отраслях.

О преимуществах расположения предприятий, производящих продукцию для сферы ТЭК, на территории Среднего Урала, конкурентных достоинствах в сравнении с зарубежными компаниями и необходимости грамотного маркетинга в борьбе за рынок рассуждают отраслевые специалисты. Большинство экспертов солидарны, что фактор близости производителей к главным рынкам сбыта (от границы Свердловской области до ближайшей буровой менее 70 километров) дает им серьезные преференции.

Ключевое преимущество - расположение рядом с местами добычи

В частности, выгоды близкого расположения производств и сервисных центров подчеркивает заместитель председателя комитета Свердловского областного Союза промышленни-



Суходолжское отделение компании «ФОРЭС» – крупнейшего производителя пропантов, используемых в нефтедобывающей промышленности. Фото предоставлено компанией «ФОРЭС»

ков и предпринимателей по промышленности и взаимодействию с естественными монополиями *Владимир Семенов.*

«О преимуществах могу рассказать на примере предприятия «Уралмаш – Буровое оборудование». Во-первых, это сервисное обслуживание изделий, которые оно выпускает. Далее, любое оборудование может совершенствоваться только во взаимодействии с буровиками, которые видят влияние климата, земной коры. Кроме того, выход из строя оборудования, особенно импортного, влечет необходимость заказа замены. Процесс поставки может растягиваться на месяцы. При близости завода сроки резко сокращаются. Возглавляя ранее крупное производство, выпускающее как гражданскую, так и оборонную продукцию, я должен был гарантировать качество и непрерывность. Любой выход из строя той же гидравлики мог привести к колоссальным потерям. Имея неподалеку производителей запчастей, проблема решалась за несколько часов. Екатеринбург находится в непосредственной близости от мест добычи, хорошо налажено транспортное сообщение», – отмечает эксперт.

С Владимиром Семеновым согласна доктор экономических наук, директор Института экономики УрО РАН *Юлия Лаврикова.* По ее мнению, производственные ресурсы Среднего Урала способны удовлетворить практически любые запросы предприятий нефтегазового сектора.

«Расположение производств сравнительно недалеко от мест добычи ресурсов считаю огромным плюсом. При развитом

машиностроении, в том числе ориентированном на бурение, добычу, инфраструктурное обеспечение, это очень весомое преимущество. Свердловская область обладает диверсифицированной экономикой, способна обеспечить всем необходимым от стройки до добычи. Не стоит забывать и про развитую науку. Этот потенциал можно превратить в реальные дивиденды», – уверена эксперт.

Отметим, авторский коллектив Института экономики УрО РАН под общей редакцией Юлии Лавриковой провел детальный анализ потенциала освоения Арктики уральскими регионами. В комплексную оценку были включены ресурсный, рыночный, транспортный, научно-образовательный, экологический и производственный потенциалы при реализации крупнейших федеральных проектов по ресурсодобыче на Ямале. Приоритетными отраслями, которые помогут открыть новые рынки сбыта, были названы нефтегазовое, транспортное и энергетическое машиностроение, металлургия, в первую очередь, трубная подотрасль, нефтесервисные услуги, а также разработка программного обеспечения.

В числе предприятий, чья продукция, по оценкам аналитиков, способна оказаться наиболее востребованной в ходе реализации проектов, значатся ПАО «Нижнетагильский металлургический комбинат», Первоуральский новотрубный завод группы ЧТПЗ, ОАО «Уралтрубпром», УГМК, «Русская медная компания», ВСМПО-«Ависма», а также «Уралхимпласт», ООО ПК «Контур», ООО «ЕВРАЗ НТМК», «Уралкабель» и десятки других. В кооперации с другими ре-

гионами Уральского федерального округа на места добычи, по мнению аналитиков, можно осуществлять комплексные поставки энергетического и электротехнического оборудования, дорожной и строительной техники, транспортных средств, систем контроля, управления, испытаний и диагностики, различного оборудования для добывающей промышленности и средств связи.

В качестве примеров цепочек успешного взаимодействия добытчиков и производителей оборудования Владимир Семенов называет также Уралхиммаш и Невьянский машиностроительный завод, обеспечивающий комплектующими для обустройства нефтяных и газовых скважин, отмечая, что в целом таких производств в Свердловской области десятки.

«Единственная проблема, о которой говорят на производствах, это своевременная оплата поставок со стороны монополий, особенно это отражается на малых и средних предприятиях», – добавил представитель СОСПП.

Уральские предприятия готовы конкурировать на внешнем рынке

Эксперты считают, что продукция уральских производителей способна выдержать конкуренцию со стороны иностранных компаний. Директор по маркетингу ПАО «Уралхиммаш» Юлия Грецкая указывает, что в последние годы продукция предприятия пользуется все более серьезным спросом у российских компаний нефтегазового сектора. Производителя активно привлекают к работе по реализации стратегических проектов федерального уровня.

«На наш взгляд, основным доказательством конкурентоспособности выпускаемой продукции является доверие заказчиков и вовлечение нас в стратегические инвестиционные проекты в качестве изготовителей оборудования. Обустройство Чаюндинского месторождения в рамках мегапроекта «Сила Сибири» и строительство дожимного комплекса на Заполярном нефтегазоконденсатном месторождении, строительство Амурского ГПЗ ПАО «Газпром» и крупнейшего в России нефтехимического комплекса «ЗапСибНефтехим» ПАО «СИБУР Холдинг» – это примеры проектов, для которых Уралхиммаш поставляет продукцию», – приводит примеры представитель свердловского предприятия.

По словам Юлии Грецкой, производитель опирается на пять основных элементов, повышающих конкурентоспособность. Прежде всего, это постоянный диалог с заказчиком, позволяющий понять его задачи и потребности и воплотить их в решениях. В частности, в рамках проектов ПАО «Газпром» по строительству установок подготовки газа к транспорту на компрессорных станциях «Краснодарская» и «Славянская» заказчиком была поставлена задача максимального импортозамещения. ПАО «ОМЗ» выполняло контракты «под ключ» с применением российских технологий, а основное оборудование было изготовлено на Уралхиммаше, в том

ВЫХОД ТЕХНИКИ ИЗ СТРОЯ МОЖЕТ ПРИВЕСТИ К КОЛОССАЛЬНЫМ ПОТЕРЯМ, ИМЕЯ НЕПОДАЛЕКУ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ЗАПЧАСТЕЙ, ПРОБЛЕМА РЕШАЕТСЯ ЗА НЕСКОЛЬКО ЧАСОВ

числе был освоен выпуск крупногабаритных адсорберов, которые ранее поставлялись из Италии.

С учетом формирующегося спроса на резервуары большой единичной емкости для хранения СУГ, на заводе реализовали инвестпроект и внедрили новую технологию, что позволило расширить номенклатуру выпускаемой продукции. Сегодня для ряда заказчиков уже изготовлены шаровые резервуары объемом 2400, 3000 и 5000 кубометров.

«Другим важным элементом является сотрудничество с «коллегами по цеху». Мы видим, как работают зарубежные конкуренты, и понимаем, что не стоит пытаться делать все на своем предприятии, если рядом есть партнеры, которые что-то умеют делать быстрее и эффективнее в силу своей специализации. Качество – это третий ключевой элемент успешной конкуренции. Для заказчиков критически важно обеспечение производителями требуемого качества и безопасности оборудования, поскольку цена ошибки может быть велика. Поэтому системы менеджмента Уралхиммаша сертифицированы на соответствие требованиям российских и зарубежных стандартов. Конкуренция стимулирует развитие, а развитие требует вложений. Четвертый элемент – это инвестиции. И, наконец, пятый элемент – уникальный, связующий. Он формирует цели и дает энергию реализации. Это сотрудники, их квалификация и компетенции, приверженность предприятию и ориентированность на клиента», – показывает на примере предприятия Юлии Грецкая базовые условия конкурентоспособности.

По словам генерального директора ООО «Нефте-гидроприроды Конькова» Алексея Молоткова, продукция заводов Среднего Урала по ряду позиций вполне серьезно конкурирует с признанными мировыми лидерами. Более того, у свердловских предприятий есть и весомые козыри в этой борьбе.

«Мы догнали зарубежных конкурентов практически по всем параметрам и характеристикам. Иностранцы компании, та же Weatherford, к примеру, значительно раньше разрабатывали гидроприводы для добычи нефти. Но мы успешно конкурируем. Достигли и удаленной системы управления, и экономии электроэнергии, и других параметров. Мы соперничаем и по цене. Кроме того, в ближайшее время мы подадим заявку на получение сертификата API. Его выдает Американский институт нефти. Получить документ не просто, но его наличие говорит, что изделие соответствует мировому уровню», – отмечает отраслевик.

ПРИОРИТЕТНЫМИ НАПРАВЛЕНИЯМИ, КОТОРЫЕ ПОМОГУТ ОТКРЫТЬ НОВЫЕ РЫНКИ СБЫТА, СЧИТАЮТСЯ ТРУБНАЯ ПОДОТРАСЛЬ, НЕФТЕСЕРВИСНЫЕ УСЛУГИ И РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Примечательно, что наличие высокой конкуренции между производителями в России, а также стремление заказчиков продукции придерживаться наработанных связей с проверенными временем поставщиками диктует необходимость искать спрос на внешних рынках. Как рассказывает Алексей Молотков, «Нефте-гидроприводы Конькова» успешно осваивают зарубежные направления.

«Мы вышли на рынки Колумбии, Венесуэлы. Это значимые игроки на рынке нефтедобычи. В настоящее время изготавливаются приводы, которые отправятся в Индию. Наша продукция испытывается в Казахстане, а ранее ее успешно апробировали в Туркмении», – перечисляет глава предприятия.

Без грамотного маркетинга нефтяников и газовиков не заинтересовать

Аналитики, между тем, выделяют ряд товарных позиций, в которых, по их оценкам, в настоящее время наиболее нуждаются компании ТЭК. Ниши, где наблюдается дефицит, сегодня оккупированы зарубежными производителями.

«Наиболее наукоемкой и требующей замены является кабельная продукция для насосного оборудования, для объектов обустройства. Не менее важны и востребованы трубы. Возьмем, к примеру, насосно-компрессорные трубы (НКТ). Те, которые использовались еще во времена СССР, работают до сих пор. Их изготавливали из качественной высоколегированной стали. Сейчас таких труб нет. Я делал аналитику, которая показала, что около 30% аварий на месторождениях связано с некачественными НКТ. Это одно из направлений, которое нужно развивать», – говорит доктор геолого-минералогических наук, заслуженный геолог России, профессор Югорского государственного университета Станислав Кузьменков.

По словам эксперта, высокая цена на продукцию является препятствием для масштабного охвата рынка. Вместе с тем, аналитик указывает, что свердловские и челябинские предприятия производят высококачественную трубную продукцию, слабо подверженную коррозии и воздействию механических примесей. Однако эти трубы дороже китайских на 30-40%. Нефтяные компании стоят перед выбором: закупать трубы в Германии, Норвегии, Швейцарии, России

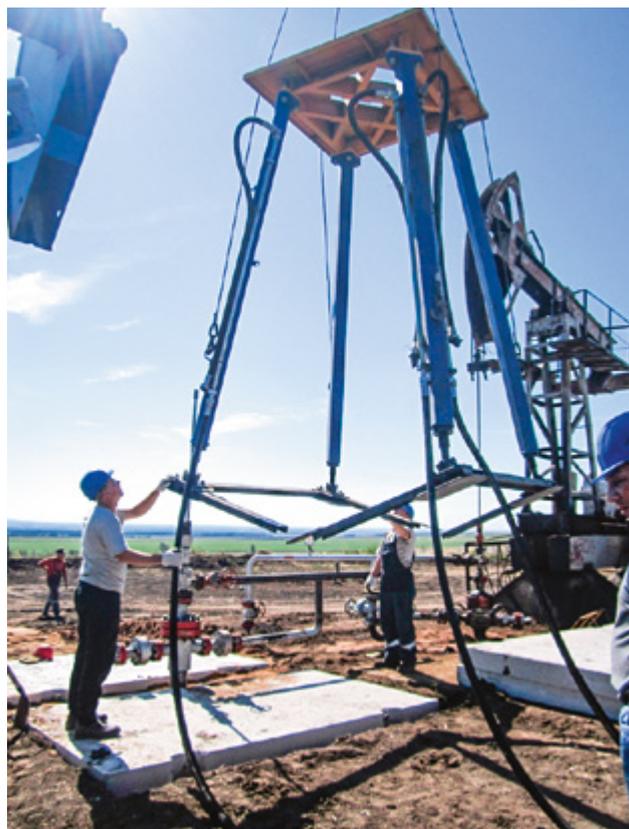


Фото предоставлено компанией «Нефте-гидроприводы Конькова»

или дешевые варианты в Китае. И если с кабельной продукцией есть подвижки, то с НКТ проблема обстоит более серьезно, даже крупные компании предпочитают низкую цену хорошему качеству.

«Необходим грамотный маркетинг. Думаю, что как раз форумы и конференции могут отчасти в этом помочь», – отмечает эксперт.

Производителям поможет межрегиональная кооперация

Указывая на растущий с каждым годом спрос, аналитики полагают, что потенциал производителей Среднего Урала еще не до конца реализован. Сами промышленники предлагают различные методы для увеличения объемов выпускаемой продукции.

«Потенциал есть. Если говорить о производителях гидроприводов, в Екатеринбурге их два. Мощности на текущий момент недогружены. И мы способны увеличить выпуск в разы. В частности, по этой причине мы переориентировались на другие, внешние, рынки. Это позволяет рассчитывать, что в следующие годы загрузка будет серьезной», – надеется директор «Нефте-гидроприводов Конькова» Алексей Молотков.

Тему реализации потенциала уральских производителей собственным примером иллюстрирует и директор по маркетингу ПАО «Уралхиммаш». По ее словам, этот процесс свя-

зан с серьезными инвестициями, результат которых можно увидеть лишь в будущем.

«Поддержание высокого уровня систем менеджмента и подтверждение его соответствия требованиям международных и российских стандартов, развитие инжиниринга, внедрение новых производственных технологий, цифровизация, развитие компетенций персонала – это большие вложения, часть которых не окупается сразу, а только с течением времени. К примеру, основные инвестиции в развитие производства шаровых резервуаров, основанные на прогнозах роста спроса на аппараты большого единичного объема, были сделаны в 2010-2012 годах. А рост числа заказов на них начался с 2014 года», – говорит Юлия Грецкая.

Эксперты считают, что наилучшим образом реализовать производственный потенциал можно лишь в условиях межрегионального сотрудничества с регионами УрФО и другими субъектами РФ. Шаги в этом направлении уже предпринимаются.

«Потенциал следует рассматривать в связке с другими регионами УрФО. Это и Тюмень, и Курган, и Челябинск. Есть желание и возможности, чтобы выполнить эти задачи. Это межрегиональная кооперация, которая в настоящий момент оформляется уже институционально. На ИННОПРОМе был создан экспертный совет по межрегиональному взаимодействию. В него вошли председатели Союзов промышленников и предпринимателей четырех регионов, представители различных профильных агентств. И у меня большая на него надежда. Поворот промышленности в сторону Севера принесет огромный мультипликативный эффект», – указывает Юлия Лаврикова.

Доктор геолого-минералогических наук Станислав Кузьменков полагает, что в настоящее время нельзя говорить об одном регионе-лидере в производстве нефтегазового оборудования. Существует целая группа субъектов РФ, нацеленных на масштабное сотрудничество с добывающей отраслью. Аналитик при этом уверен, что производство, а особенно ремонтные площадки, должны быть максимально приближено к районам добычи, но одновременно важно развивать производственные цепочки в рамках межрегионального сотрудничества.

«Вопрос, можно ли назвать Свердловскую область лидером производства оборудования для нефтегазового сектора, все же считаю открытым. Нельзя забывать и про Челябинскую область, про Башкирию. Да и в Ханты-Мансийском автономном округе начинается достаточно интересная работа по созданию предприятий, которые займутся выпуском нефтегазового оборудования и ремонтом. С моей точки зрения, если говорить о ремонтных базах, давно уже следовало перенести в Югру, по крайней мере, филиалы свердловских и челябинских заводов. Тогда и затратная часть стала бы намного меньше. Я за развитие связей, и если предприятия Екатеринбурга и Челябинска включаются, это замечательно. Тем более, база есть, рабочие руки тоже, транспортные пути налажены», – считает эксперт.

Зарубежное – не значит лучшее

Внимание к продукции уральских производителей должно быть обусловлено, среди прочего, гарантиями стабильного обслуживания. Ситуация 1990-х годов, когда нефтяные и газовые компании активно приобретали оборудование за рубежом, наглядно это продемонстрировала.

«Ранее, особенно в 1990-е годы, зачастую приобретали оборудование за рубежом, не думая о последствиях. Покупали целые установки в США, Канаде, Германии. Позднее рынок заполнила китайская продукция, которая на поверку часто оказывалась, что называется, одноразовой. Когда из строя выходили узлы, начинались проблемы. Качество можно получить при условии быстрой налаженной связи между заказчиком и производителем. За рынок сражаются все, и есть отрасли, которые долго не занимались импортозамещением. В итоге нас просто посадили на крючок. Прекратятся поставки запчастей и буровая встанет. Наша продукция – это залог безопасности и стабильности производства», – говорит Владимир Семенов.

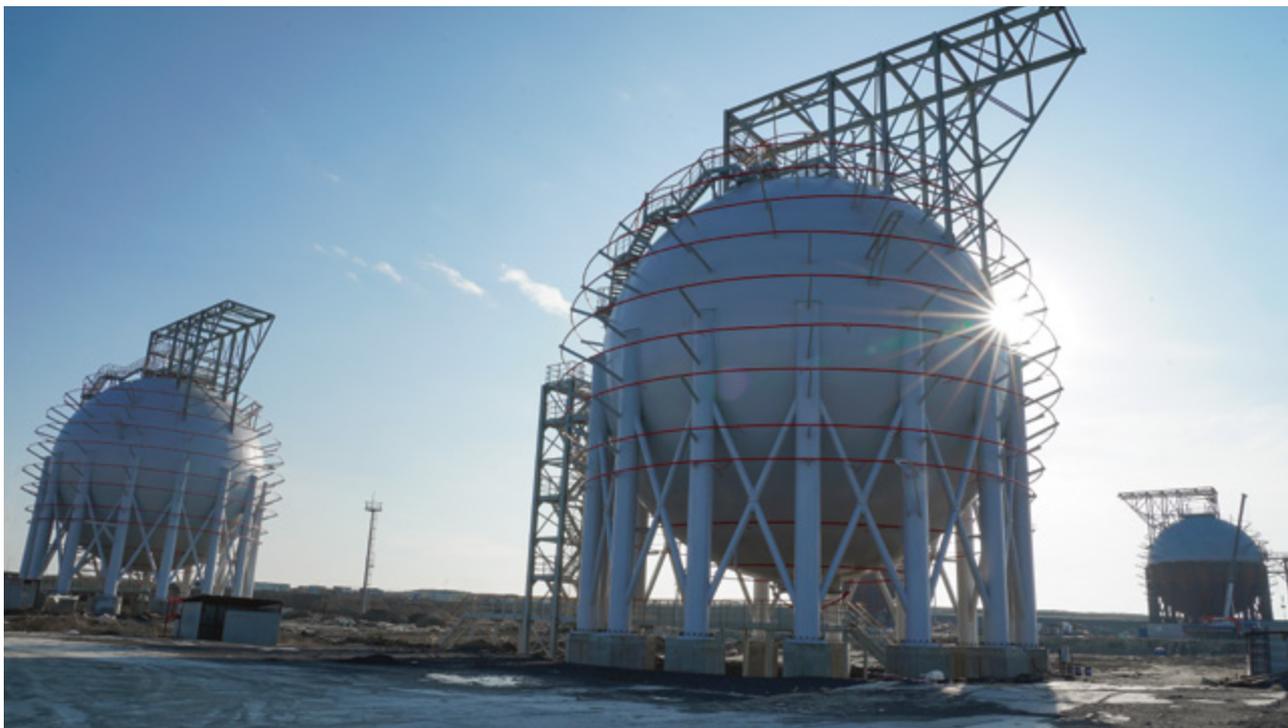
Эксперт отмечает, что для достижения высокого качества продукции, появления новых разработок необходимо возрождать систему, успешно зарекомендовавшую себя еще во времена СССР, а позднее позаимствованную и другими индустриально развитыми странами.

«Нам необходимо пользоваться положительным опытом, в том числе других стран. Например, Китая. Там любые новые идеи, которые предлагает наука, а иногда и малый бизнес, инжиниринговые фирмы, обкатываются сначала в виде опытных образцов и постепенно доводятся до промышленных серий. У нас такой подход был в Советском Союзе. То есть цепочка – наука предлагает, отраслевой центр доводит до серийного образца, потом передается на завод в производство. К сожалению, в 1990-е годы была уничтожена львиная доля гражданских отраслевых союзов. Сейчас это необходимо восстанавливать, и в этих процессах велика роль государства», – настаивает зампред комитета СОСПП.

Без выверенной государственной политики в контексте поддержки отечественных производителей реализация амбициозных планов по переоснащению стратегической для страны отрасли будет поставлена под сомнение. Впрочем, по мнению самих промышленников, в настоящее время можно говорить о позитивной динамике.

Юлия Грецкая отмечает поддержку со стороны государства, сопровождающую реализацию проектов в рамках импортозамещения. В частности, Минпромторг РФ разработал план мероприятий в отрасли нефтегазового машиностроения. Сами производители связывают рост заказов от нефтедобывающих и газовых компаний именно с появлением такого плана. В этом контексте меры государственного воздействия, стимулирующие инжиниринговые компании ориентироваться при разработке проекта именно на российских производителей, имеют большое значение. ■

Для России и не только



Монтаж шаровых резервуаров объемом 5000 м³ в парке хранения порта Тамань. Фото предоставлено компанией «Уралхиммаш»

СВЕРДЛОВСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ОБОРУДОВАНИЯ ОБЕСПЕЧИВАЮТ УСПЕХИ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Близость к основным территориям добычи ключевых для российской экономики ресурсов – нефти и газа – обуславливает специализацию многих предприятий Свердловской области. Отрасль машиностроения для нужд нефтегазового сектора, в свою очередь, становится важным элементом региональной экономики. Продукция региональных предприятий, среди которой немало инновационных разработок, востребована не только гигантами добывающей индустрии – «Роснефтью», «Газпромом», «ЛУКОЙлом», но и пользуется стабильным спросом за рубежом. Отдельно стоит отметить безопасность, эргономичность и соответствие экологическим требованиям оборудования, выпускаемого предприятиями Урала. Сегодня мы представим лишь некоторых «чемпионов» отрасли.

«Эридан» гарантирует безопасность на ресурсных месторождениях

Уральская компания «Эридан» на протяжении 20 лет занимает ведущие позиции на рынке взрывобезопасного оборудования. Предприятие начало деятельность в 1999 году с выпуска пожарных извещателей ИП103-2/1. В настоящее время продукцией фирмы из города-спутника Екатеринбурга – Березовского – пользуется свыше двух тысяч предприятий в разных странах, а дилерская сеть охватывает десятки городов.

«Эридан» специализируется на выпуске оборудования, разработанного собственным конструкторским отделом. Его главное назначение – обеспечение безопасности персонала на различных промышленных объектах, в том числе расположенных на территории Крайнего Севера. По этой причине конструкторы компании уделяют особое внимание надежности продукции, а также легкости монтажа и совместимости с оборудованием сторонних производителей.

Весь товарный ассортимент выпускается на собственных производственных линиях в сотрудничестве с проектными институтами. Среди партнеров «Эридана» такие предприя-

тия нефтегазодобывающей и нефтегазосервисной отраслей, как «Газпром», «Роснефть», «Транснефть», «ЛУКОЙЛ», а также ОАО «РЖД», «Энергоатом» и МЧС России. Дилерские отделения предприятия расположены во многих городах России, а также Казахстана и Узбекистана.

В настоящее время «Эридан» выпускает 11 видов продукции в трех десятках модификаций, при этом в постоянном режиме ведутся новые разработки. В частности, успешно себя зарекомендовала на взрывоопасных объектах «Газпрома» и «Газпромпереработки» адресно-аналоговая система «Диалог-Ех» на базе пожарного приемно-контрольного прибора «Дозор-1А», который был создан совместно с компанией «НИТА».

Одним из приоритетных направлений в самом АО «Эридан» называют производство взрывозащищенных термокожухов ТВК-07. Эти изделия разработаны специально для систем видеонаблюдения. В качестве материалов для моделей термокожухов используются алюминий, а также низкоуглеродистая и нержавеющая сталь, что позволяет обеспечивать высокую прочность и надежность при работе в температурном диапазоне от -60 до 200 градусов по Цельсию. Изделие одной из модификаций вместе с инфракрасным прожектором ИК-07е позволяет функционировать в условиях ограниченной видимости.

На предприятии подчеркивают, что вся выпускаемая продукция проходит многоуровневый контроль качества на всех этапах производства – от закупки комплектующих до финальных климатических испытаний, что гарантирует бесперебойную работу в течение пяти лет.

Стоит добавить, что «Эридан» входит в реестр надежных партнеров Торгово-промышленной палаты Российской Федерации.

В списке госконтрактов «Эридана» значатся соглашения с ФГБУ «Институт теплофизики имени С.С. Кутателадзе Сибирского отделения РАН», ООО «РН-Ванкор», ООО «Газпром Инвест», ООО «Газпром добыча Ноябрьск» и ООО «Газпром комплектация».

20 лет на рынке

11 видов продукции в трех десятках модификаций

По итогам 2017 года выручка предприятия увеличилась на 37%,

достигнув 368,8 млн рублей
Чистая прибыль, по данным ФНС,
составила 67 млн рублей



Проба пропанта, извлеченного из печи для обжига. Фото предоставлено компанией «ФОРЭС»

Уральские пропанты для «Роснефти» и «Газпромнефти»

Основанная в 2002 году в Екатеринбурге компания «ФОРЭС» занимает лидирующие позиции на мировом рынке пропантов – керамических изделий, используемых в нефтедобывающей промышленности. Расклинивающие агенты способны значительно повысить эффективность отдачи скважин, разрабатываемых с применением технологии гидроразрыва пласта (ГРП).

В первый год работы предприятие, обладавшее на тот момент одной производственной линией, выпустило 192 тонны продукции. Однако, демонстрируя ежегодный прирост, в 2018 году «ФОРЭС» достиг уровня 950 тысяч тонн в год. В начале текущего года уровень производства вышел на планку 100 тысяч тонн пропантов в месяц.

В настоящее время штатная численность сотрудников компании, вместе с предприятиями-партнерами – шадринским ООО «Технокерамика» и ООО «Богдановичский керамзит», – достигает 4 тысяч человек. На территории Свердловской области у «ФОРЭСа» действуют четыре отделения – в Каменске-Уральском, Асбесте, Сухом Логу и селе Курьи.

«ФОРЭС» располагает собственным научным центром в Екатеринбурге, а в силу ориентированности на ведущие нефтедобывающие территории России также тремя консигнационными складами в ХМАО-Югре – в Нижневартовске, Пыть-Яхе и Нягани.

«Потребителями продукции «ФОРЭС» являются практически все нефтегазодобывающие компании России. Основные из них – «Роснефть» и «Газпромнефть». Уральские пропанты также закупает «РН-ГРП», «Шлюмберже», «МеКаМиннефть», «Петро Велт Технолджис» и другие сервисные компании, оказывающие услуги по гидроразрыву пласта. Помимо отгрузки продукции с наших консигнационных складов в Нягани, Нижневартовске и Пыть-Яхе, «ФОРЭС» отправляет свои пропанты железнодорожным транспортом по России, а также экспортирует в Казахстан, Белоруссию, Киргизию и Узбекистан», – рассказал Invest In Ural исполнительный директор компании Андрей Рассторгуев.

В настоящее время по объемам производства пропантов «ФОРЭС» занимает первое место в мире. С продукцией предприятия знакомы не только в странах СНГ, в истории компании значатся поставки пропантов в США, Канаду, Мексику и Аргентину.

Отдельно стоит отметить серьезные инвестиции предприятия в сфере экологии и ресурсосбережения. Аспирационные системы «ФОРЭСа» трижды обновлялись за 17 лет существования производства. В 2017-2018 годах в модернизацию было вложено около 3 млрд рублей, при этом десятая часть из них – в природоохранные мероприятия.

4 000 сотрудников

Выручка по итогам 2017 года составила

12,4 млрд рублей

Чистая прибыль предприятия достигла 1,8 млрд рублей

Гидроприводы из Екатеринбурга вытесняют с месторождений традиционные «качалки»

ООО «Нефте-гидроприводы Конькова» (ранее носило название ООО «НПК «УралНефтьСервис») специализируется на разработке проектов, а также производстве нефтегазового оборудования и его обслуживании. Предприятие проводит научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по созданию и усовершенствованию гидравлических приводов штангового скважинного насоса, вытесняющим с рынка традиционные механические станки-качалки. Гидроприводы компании успешно зарекомендовали себя на месторождениях НК «Роснефть», а также «Оренбургнефти».

Основным изделием предприятия является гидравлический привод штангового скважинного насоса (ПШСНГ) «Герон». Разработанная ООО «Нефте-гидроприводы Конькова» конструкция позволяет сократить время на монтаж оборудования, а также снизить затраты по сравнению с традиционными качалками. Среди значимых преимуществ специалисты выделяют, в частности, увеличенный ресурс службы, вывод всех характеристик на дисплей ЭСУ, дистанционную передачу данных на верхний уровень с помощью телеметрии, автоматическое управление добычей, энергосбережение, а также удобство и безопасность для персонала.

Оборудование компания изготавливает в Екатеринбурге в собственных цехах площадью более 2 тыс. квадратных метров. Помимо самих гидроприводов, предприятие выпускает гидростанции для них.

Стоит отметить, продукция ООО «Нефте-гидроприводы Конькова» отгружается не только российским предприятиям, но и поставляется за рубеж, в частности, для туркменской госкомпании «Туркменнефть» и колумбийской Interoil. Уральское предприятие уверенно чувствует себя и в финансовом плане.

2 000 квадратных метров собственных цехов

По итогам 2017 года выручка «Нефте-гидроприводов Конькова» составила

168,2 млн рублей

Чистая прибыль – 2,9 млн рублей

«Уралхиммаш»: акцент на «Голубом потоке» и «Силе Сибири»

«Уралхиммаш»: акцент на «Голубом потоке» и «Силе Сибири»

Уральский завод химического машиностроения (АО «Уралхиммаш»), ведущий свою историю с 1942 года, на сегодняшний день является одним из крупнейших российских производителей оборудования для нефтяной, газоперерабатывающей, химической и нефтехимической отраслей промышленности. В настоящее время на заводе трудится около 1,4 тысячи человек.

Одним из ключевых партнеров для свердловского предприятия являются компании, близкие к «Газпрому». Так, за последние годы «Уралхиммаш» поставил адсорберы, фильтры, сепараторы и емкости для установки подготовки газа к транспорту (УПГТ) компрессорной станции «Краснодарская» (входит в систему газопровода «Голубой поток» между Россией и Турцией). В 2016-2018 годах на Заполяр-



Отгрузка оборудования для Чаяндинского НГКМ. Фото предоставлено компанией «Уралхиммаш»

ное нефтегазоконденсатное месторождение в Тазовском районе ЯНАО было отгружено 24 единицы оборудования в блочном исполнении для строительства дожимных компрессорных станций.

Свыше 2 тысяч тонн различного оборудования предприятие изготовило для обустройства Чаяндинского нефтегазоконденсатного месторождения в Ленском районе Якутии. Чаянда рассматривается как основная сырьевая база для проекта «Сила Сибири». Наконец, в минувшем году четыре комплекта крупногабаритных адсорберов отправили на КС «Славянская».

Еще одним крупным партнером «Уралхиммаша» выступает «СИБУР». Для крупнейшего в Российской Федерации нефтехимического комплекса «ЗапСибНефтеХим» свердловский завод при содействии европейских ЕР-подрядчиков изготовил 12 шаровых резервуаров объемом 600 м³ для товарно-сырьевого парка широкой фракции легких углеводородов, 6 шаровых резервуаров объемом 600 м³ для промежуточного парка хранения бутадиена, 26 единиц емкостного и теплообменного оборудования и партию емкостного и реакторного оборудования.

Кроме того, предприятие в настоящее время принимает участие в процессе модернизации нефтеперерабатывающих заводов ПАО «Газпромнефть». В частности, выполня-

ется заказ по строительству комплекса глубокой переработки нефти на Омском НПЗ.

«Уралхиммаш» активно работает по государственным контрактам. Общая стоимость всего пакета оценивается в 348 млн рублей, а среди партнеров числятся такие предприятия как «Газпром добыча Ноябрьск», «Атомстройэкспорт» и ФГУП «Российский федеральный ядерный центр – ВНИИТФ имени академика Е.И. Забабахина». ■

Около 1 400 сотрудников

По итогам 2018 года выручка свердловского предприятия увеличилась на 12% и достигла

5,8 млрд рублей

Чистая прибыль, по данным ФНС, составила

145,2 млн рублей

Андрей Елагин:

**Я должен был сто раз
все бросить, уходя в
многомиллионные долги,
но упорство помогло победить**

Бич добывающей отрасли – нефтяные разливы – заставляют транснациональные корпорации придумывать новые технологии их ликвидации. В изыскания институтов вкладываются немалые суммы, но далеко не всегда усилия ученых, теоретиков и практиков приводят к эффективным результатам. Однако предприимчивым ребятам из Екатеринбурга удалось буквально в гараже изобрести то, что поможет решить проблемы мирового масштаба. НПО «Биомикрогели» было основано около семи лет назад. Сейчас разработки уральских новаторов привлекают внимание международных корпораций и гигантов нефтедобывающей отрасли на выставках и форумах в США, Австралии, России и Малайзии, а один из основателей и генеральный директор компании Андрей Елагин уже планирует разработку очередных методик, способных резко изменить к лучшему экологическую ситуацию в ключевых для отрасли регионах страны.





Фото: Александр Исаков

С чего началась история предприятия? Что послужило стимулом для его создания?

Во время своей аспирантской работы я занимался различными технологиями для промышленных предприятий. Одной из задач было разделение водомасляных смесей. Я застал за работой своего будущего партнера, он занимался разработкой безопасных оболочек для лекарств, применяемых для лечения онкологии. «Фишка» микрогелей в том, что частицы полисахаридов в растворе способны переходить из растворимого состояния в нерастворимое, и обратно, в зависимости от условий среды. То есть лекарство доставляется до нужного места в безопасной для пациента оболочке. Когда я это увидел, у меня возникла идея, почему бы не применять этот принцип шире. У меня была в запасе задача разработать технологию очистки воды от нефтепродуктов, а у него – работа для фармацевтики, и появилась идея реализации в промышленных масштабах. С мысли о создании эффективной и доступной технологии и началась наша работа. На разработку ушли первые несколько лет.

С чем Вы столкнулись на старте фактического производства? Какими ресурсами располагали на тот момент?

Технология была создана на основе доступного сырья – пектиносодержащих вторичных продуктов, яблочного жмыха, то есть наиболее доступных полисахаридов. Здесь не требовалась такая чистота, как для медицинского применения. Когда мы стали внедрять разработку, поняли, что с нашими ресурсами, и человеческими, и финансовыми, сложно рассчитывать на успех. На тот момент нас было уже четверо, но и этого состава было недостаточно. Мы в буквальном смысле работали в гараже. Провели туда электричество, возили бочками воду с колонки, как-то все настраивали. Стали думать, в каких отраслях технология может найти свое применение.

И к каким выводам Вы пришли в процессе этапа становления?

Принцип действия был понятен. Если метод работает с очисткой стоков, то, значит, его можно применять и для очистки воды от нефтяных загрязнений. Нефть разливается на ее поверхности. Мы распыляем на пятно микрогель. Нефть на микронном уровне капсулируется и переходит в желеобразное состояние, теряя способность к дальнейшему разливу, налипанию и испарению. После извлечения из воды желированной нефти ее можно вновь растворить и подготовить к дальнейшему использованию. Эту технологию мы запатентовали. Схожий принцип мы использовали для еще

одного нашего направления – создания моющих средств для домашнего обихода.

В какой ценовой категории находится продукция предприятия для бытового использования? Как Вы понимаете, для населения этот вопрос немаловажный.

Концепция бренда Wonder Lab перманентно развивается. Что касается ценовой категории, то продукцию можно отнести к middle-class. Есть, к примеру, Fairy, это масс-маркет, и есть уверенный middle-class+, дороже на 40-50% относительно первого. Наша продукция между двумя этими категориями. К прочему, в ценовую стратегию мы заложили возможности предоставления скидок.

Есть ли помощь в развитии бизнеса на региональном уровне?

Государственная поддержка, действительно, была. Самая первая помощь поступила в 2012 году от Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства. Мы участвовали в конкурсе инновационных проектов и получили 500 тысяч рублей в виде субсидии, чтобы мы могли сделать следующий шаг. В 2013 году мы попали в программу Фонда содействия инновациям, выделяющего средства на научно-исследовательские работы. Одна из программ называется «Старт». По ней средства выделялись ежегодно по прогрессирующей шкале – миллион, на следующий год два, потом три миллиона, при этом со второго этапа предполагается софинансирование. Мы ее прошли целиком. Все это очень помогало. В 2016 году нам помогло уже Министерство промышленности. К тому моменту мы переехали из гаража в наше первое производственное здание. Мы смогли приобрести оборудование, и 50% затрат нам компенсировало министерство. Это 4 миллиона рублей, сумма на тот момент серьезная. И до сегодняшнего дня СОФПП и Свердловский венчурный фонд нас активно поддерживают с участием в зарубежных конференциях и выставках, патентованием.

У компании есть хорошие связи с европейскими и американскими партнерами, но прописка, тем не менее, у вас по-прежнему в Екатеринбурге. Это принципиальная позиция или Вы не исключаете переезда, например, в столицу или даже за рубеж?

Мы следуем принципу развития, исходя из бизнес-целей. У нас уже появилось подразделение (в Варшаве. – Прим. ред.) для выхода на европейский рынок, но поставка продукции по-прежнему будет осуществляться отсюда. Производство остается здесь, и на сегодняшний день это абсолютно рабочая структура. Если в какой-то момент я увижу, что требуется локализация производства, например, в США или Северной Европе, то мы это сделаем. То есть все зависит от бизнес-целей. Они понятны – это формирование прибыли, построение бренда, создание структуры, устойчиво диверсифицированной по нескольким рынкам. В настоящий момент у нас прописка по промышленному направлению и лаборатория в Екатеринбурге, а по моющим средствам – в Москве.



Моющие средства Wonder производства НПО «Биомикрогели». Фото: Александр Исаков

ВМЕСТО ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТЕОТХОДЫ СБРАСЫВАЮТСЯ НА ПОЧВУ, ШТРАФЫ СМЕХОТВОРНЫЕ. ПОЛОЖЕНИЕ СТАНОВИТСЯ КАТАСТРОФИЧЕСКИМ

В конце прошлого года НПО «Биомикрогели» было представлено на статусной научной выставке-конференции Clean Gulf Conference & Exhibition в Новом Орлеане. Насколько серьезный интерес вызвала Ваша продукция? Были ли по итогам мероприятия заключены новые экспортные контракты?

Это была первая демонстрация наших технологий на территории Северной Америки. На мой взгляд, она прошла очень успешно. Две крупные американские компании проявили



Фото: Александр Исаков

РАСПЫЛЯЕМ НА ПЯТНО МИКРОГЕЛЬ, НЕФТЬ КАПСУЛИРУЕТСЯ И ПЕРЕХОДИТ В ЖЕЛЕОБРАЗНОЕ СОСТОЯНИЕ, ТЕРЯЯ СПОСОБНОСТЬ К ДАЛЬНЕЙШЕМУ РАЗЛИВУ, НАЛИПАНИЮ И ИСПАРЕНИЮ

интерес к разработкам и пригласили к проведению совместных испытаний. В апреле этого года мы приехали и провели три недели в совместных тестах. У них есть большой бассейн, где можно имитировать разлив. Протестировали практически все наши продукты. Все сработало, что было для нас очень важно. Американцы сообщили, что их устраивает предлагаемая нами технология и они готовы делать

коммерческий продукт на ее основе. Тогда же договорились о совместном участии в выставке в Австралии, где получили первых клиентов из этой страны, а также крупного игрока на рынке Бразилии. На сегодня уже созданы прототипы коммерческих продуктов для рынка США. Можно сказать, что выставка в Новом Орлеане позволила нам преодолеть некие границы.

Как обстоит ситуация с использованием технологии в России? Есть ли интерес со стороны крупных добывающих предприятий?

Дело в том, что в России нефть очень мало добывают на воде. Для сравнения – в США более 80% добычи сосредоточено в Мексиканском заливе, на платформах. После произошедшей на платформе Horizon аварии, когда в море попали миллионы баррелей, там к этой теме относятся очень щепетильно. Это и вопросы высоких штрафов, и репутации компаний. И на предлагаемые

решения в США смотрят с большим интересом. У нас же добыча на воде происходит в основном в северном регионе. С экстремальными условиями Арктики что-то сделать сложно. Девять месяцев в году лед, два – вода со льдом, и только месяц открытая вода. Мы делали предложения, провели испытания с «Газпром нефтью». Сейчас компания смотрит, как можно применять в работе нашу технологию. У нас в целом более узкая сфера ее использования по сравнению с США. Одна из перспективных – защита прибрежных территорий и скал от разливов. Биомикрогелем обрабатываются береговые скалы и нефть не налипают.

Откуда берете кадры для предприятия? Есть ли с этим проблемы?

Для работы по направлению «моющие средства», к счастью, у нас есть химический факультет УрФУ, есть Институт органического синтеза РАН, есть близкие по профилю предприятия. Если кто-либо из квалифицированных профессионалов оказывается там невостребованным, мы с радостью приглашаем их к себе в команду. Подбору кадров я сам уделяю много внимания, особенно это касается руководящего состава. К примеру, коммерческие директора отдела продаж по моющим средствам и промышленного направления находятся в Москве, они выходцы из крупных компаний, и я лично приглашал их к нам. Бывают и вовсе уникальные ситуации. К примеру, мы нашли специалиста в Эстонии, он долгое время работал в США на компании, которые специализируются на ликвидации нефтезагрязнений. Познакомились с ним на одной из выставок, и он заинтересовался нашей работой, детально изучил разработки и сам решил присоединиться к нам. Сейчас мы ищем агентов для рынков Малайзии и Индонезии.

Часто ли Вам приходилось сталкиваться со скепсисом в отношении технологий, предлагаемых «Биомикрогелями»? Чем он может быть обусловлен?

Постоянно. Это очень часто случается, особенно в сегменте B2B. Это консервативная сфера, особенно если речь идет об инженерах, экологах, производственниках. Говорят: «Какие микрогели? Я о таких не слышал никогда». Проблемы есть. Это касается не только России, но и зарубежных стран. Нашим людям свойственно заглядывать на зарубежные рынки. Для них наиболее рабочая история, когда кто-то взял, скажем, американскую технологию, ее немного адаптировал, собрал где-нибудь под Тулой и с этим пришел, ссылаясь на успешный опыт. Люди ее берут, и, как говорится, вешают себе звездочку. Но могу сказать, что здравый смысл постепенно побеждает. Тех, кто заинтересован во внедрении собственных разработок, становится больше, что нас очень воодушевляет.

Могут ли применяться технологии, разработанные Вами для ликвидации нефтезагрязнений на водной поверхности, для грунтов? Не секрет, что на территории основных добыва-

ющих регионов России, в той же Югре, огромные площади страдают от нефтяных загрязнений?

Тема ликвидации разливов на почвах нам кажется очень перспективной. В некоторых случаях ситуация доходит до крайности. Вместо переработки нефтеотходы сбрасываются на почву, в болота. Штрафы смехотворные. В итоге положение становится катастрофическим, особенно в северных регионах. Но нас радует, что в России, наконец, серьезно взялись за тему экологии.

Наша технология подразумевает извлечение нефтезагрязненной почвы. Для этого можно создать мобильное контейнерное решение, загружать в него почву и там освобождать от загрязнений и возвращать в естественную среду. Мы уже предлагали внедрить эту методику, но пока понимания не нашли. Все говорят о технологии очистки почвы бактериями. Но у бактерий есть строго определенные рамки эффективности – парниковый эффект, температура, влажность и так далее. Плюс этот процесс длительный, растягивается на месяцы. Это не панацея.

Есть ли выход из ситуации, на Ваш взгляд?

Сейчас мы ищем партнеров, которые производят оборудование для отмывки почв. Такие технологии применяются в других странах. В России пока в очень ограниченных масштабах, поскольку они крайне сужают поле для различных фальсификаций и фиктивной очистки. Но я думаю, здравый смысл и здесь возьмет верх. Эту технологию мы предложили в страны Персидского залива, запатентовали и неплохо отработали на песках. Убедились, что она работает эффективно. Планируем поднять эти вопросы на экономическом форуме во Владивостоке и на нефтегазовом в Тюмени, где будут наши делегаты.

Можете поделиться собственным рецептом столь успешного бизнес-проекта?

Честно говоря, я большой противник каких-либо советов и рекомендаций. Я не читаю бизнес-литературу, вы не найдете у меня на книжной полке изданий про бизнес-успехи. Я считаю, что у каждого свой уникальный путь, каждый должен сам его нащупать и пройти. Но если проанализировать исключительно свой путь, то это однозначно упорство. Я должен был сто, если не двести раз, бросить это дело, уходя в многомиллионные долги. Был должен всем кругом. До конца 2017 года, до помощи Свердловского венчурного фонда, который выделил инвестиционный заем в размере 23,4 миллиона рублей, мы работали исключительно на собственные и заемные деньги, а также помощь от государства. После этого мы решили искать инвесторов, составили бизнес-план. Нашли крупную площадку Start-Up Village в Сколково, подали заявку и из восьми тысяч компаний заняли второе место. После этого у нас сразу появились пять инвестиционных предложений. Сейчас мы уже работаем в прибыль, хотя основной доход пока идет от продажи моющих средств. ■



Производственный цех (п. Шабровский)

Компания «Этиламин-Ек» станет флагманом пилотного проекта по переработке нефтепродуктов

Уральская компания «Этиламин-Ек» известна как популяризатор и разработчик технологии практически безотходной переработки нефтепродуктов. В настоящее время предприятие планирует стать флагманом запускаемого на территории Свердловской области пилотного проекта по вовлечению во вторичный оборот нефтепродуктов III-IV классов опасности.

В скором времени после открытия в 2005 году официального представительства курганской компании «Этиламин» в столице Урала был запущен первый собственный цех по переработке и получена лицензия на сбор и транспортирование отходов III-IV классов опасности. Предприятию удалось заключить договоры с рядом крупных промышленных предприятий региона, а также настоящим гигантом – ОАО «РЖД». Спустя три года компания вышла на сотрудничество с сегментом малого и среднего бизнеса, началось освоение направления по работе с автосервисными центрами. Именно эта инициатива компании стала первым шагом на пути к цивилизованному сбору и утилизации отработанных моторных масел.

Под брендом «Этиламин-Ек» компания во главе с генеральным директором и собственником Сергеем Литвиненко работает на рынке с 2009 года. Предприятие активно развивает собственную производственную площадку, расширяет парк спецтехники, внедряет новые технологии. Это один из ключевых партнеров в рамках производства смазочных материалов из регенерированных отходов «Центр-Ойл».

К настоящему времени «Этиламин-Ек» является одной из крупнейших на территории Уральского федерального округа специализированных утилизирующих компаний полного цикла, предоставляя услуги от сбора и транспортирования нефтепродуктов до их полной переработки и утилизации. Таким образом, благодаря современным технологиям в оборот возвращаются полезные компоненты, включая регенерированные масла, а также производятся буровые растворы, технические смазочные материалы и печное топливо.

«Переработка проводится при низких температурах с деэмульгаторами. В процессе сепарирования происходит отделение воды от нефтепродуктов. Следующий этап – тонкая

фильтрация, очищение от всех возможных примесей. Масло становится готовой сырьевой базой», – описывают технологические процессы специалисты ООО «Этиламин-Ек».

Компания обслуживает крупный, средний и малый бизнес трех регионов – Свердловской, Челябинской и Курганской областей. Среди клиентов – промышленные предприятия, заводы, а также свыше 600 автосервисов.

«Ежедневно мы перерабатываем до 30 тонн нефтесодержащих отходов. И эта цифра постоянно растет. Так, в 2016 году компания утилизировала 6,5 тысячи тонн отходов, в 2017-м – 8 тысяч тонн, а в 2018 году – уже 11,5 тысячи тонн. В планах этого года – утилизация и переработка 17 тысяч тонн нефтесодержащих отходов, а также запуск нового цеха и расширение ассортимента продукции», – обозначает динамику развития компании Сергей Литвиненко.

Руководитель компании отмечает, что основными принципами в работе предприятия являются отказ от захоронения и обезвреживания нефтесодержащих отходов в пользу их утилизации и переработки, а также восстановление порядка 80% продуктов, принятых в переработку. Это крайне важно, поскольку, в отличие от коммунального или строительного мусора, нефтеотходы легко проникают в грунт и подземные воды, растворяются в стоках, нанося серьезный ущерб очистному оборудованию и здоровью населения. В финансовом эквиваленте он может измеряться сотнями миллионов рублей.

По словам Сергея Литвиненко, одной из первоочередных задач в настоящее время является наведение порядка в отходообразующей отрасли, а также в системе переработки нефтесодержащих отходов, в том числе в рамках Национального проекта «Экология».

«Еще одной важной задачей мы считаем повышение уровня экологической сознательности и ответственности жителей нашего города. Сотрудники компании на своем примере показывают важность ответственного отношения к окружающей среде, соблюдению экологического законодательства и участию в социальных проектах с экологической тематикой», – добавляет Сергей Литвиненко.

В 2019 году компания была включена в число участников территориальной схемы в рамках создания «Экотехнопарка» Екатеринбурга и сейчас активно занимается модернизацией существующих производственных мощностей. В том числе и с целью увеличения объемов переработки нефтесодержащих отходов.

В апреле этого года в столице Урала прошла 1 региональная конференция по обращению с нефтесодержащими отходами. Одним из организаторов мероприятия выступило Российское экологическое общество, членом которого является «Этиламин-Ек». В Конференции приняли участие представители рынка, общественных организаций, делегаты официальных ведомственных структур, в частности Росприроднадзора по УрФО, Министерства энергетики и ЖКХ Свердловской области, Министерства природных ресурсов



Светлана Неугодникова, начальник Управления охраны природной среды АО «ЕВРАЗ НТМК» на производственной площадке ООО «Этиламин-Ек»

ПРИНЦИП РАБОТЫ КОМПАНИИ – ОТКАЗ ОТ ЗАХОРОНЕНИЯ НЕФТЕСОДЕРЖАЩИХ ОТХОДОВ В ПОЛЬЗУ ИХ УТИЛИЗАЦИИ, ВОССТАНОВЛЕНИЕ 100% ПРОДУКТОВ, ПРИНЯТЫХ НА ПЕРЕРАБОТКУ



Директор ООО «Этиламин-Ек» Сергей Литвиненко и Светлана Неугодникова («ЕВРАЗ НТМК») на производственной площадке «Этиламин-Ек»

и экологии Свердловской области, а также журналисты и общественные деятели.

Идеи и принципы, касающиеся создания в России цивилизованного рынка переработки отходов, озвученные на Конференции, воплотились в создании летом 2019 года Межведомственной Рабочей группы по формированию и запуску в Свердловской области пилотного проекта «Обращение с нефтесодержащими отходами». Возглавил группу генеральный директор компании «Этиламин-Ек» Сергей Литвиненко. ■

Все фото предоставлены компанией «Этиламин-Ек»



История о том, как небольшой городок в центре Евразии стал ярмарочным центром

Ирбит вчера и сегодня



Памятник Екатерине II в городе Ирбит. Фото: Shutterstock

Первый монумент императрицы из бронзы заказали известному художнику-монументалисту Михаилу Микешину по случаю 100-летия подписанного ею указа «об учреждении Ирбитской слободы городом». Скульптура была установлена посреди Торговой площади в феврале 1883 года. Однако 1 мая 1917 года, в День Свободы, горожане свергли статуэтку с постамента, отправив на переплавку. В 2002 году памятник решили восстановить. Авторский коллектив Творческо-производственного объединения «Екатеринбургский художественный фонд» воссоздал монумент по архивным фотографиям и чертежам

Удивительны и зачастую непредсказуемы повороты истории. Почему историческая судьба выбрала для реализации своих замыслов из десятка уральских провинциальных поселений именно Ирбитскую (ранее – Ирбеевскую) слободу? Как небольшой городок в центре Евразии стал ярмарочным центром, где пересекаются торговые потоки

с Запада и Востока, почему именно в нем нашлось место итальянской гравюре и китайской вазе? И, наконец, что это за поселение, где Гойя и Ван Дейк встречаются с династией Юань или Мин...? Может, магия чисел определила судьбу этого городка, но и здесь не всё ясно: даты слияния слобод в город Ирбит относят то к 1633 году, то к 1632-му; официально же признана дата – 1631 год.



Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев во время посещения Ирбитской ярмарки. Фото предоставлено Департаментом информационной политики Свердловской области

Ирбит «держит марку»

Выражаясь языком современным, Ирбит XVII-XIX веков – это крупный логистический центр Сибири (да и всей России!), чья история неразрывно связана с географическими особенностями всего Урала. Даже на закате своей былой славы Ирбитская ярмарка продолжала (несмотря на новые пути в обход Ирбита) «держат марку». В торгово-финансовых кругах город оставался «зеркалом русской пушнины» и в начале XX века.

Непревзойденным считался «красный товар»: шкурки соболя, норки, куницы, черно-бурой лисицы, голубого песца и бобра. Рангом ниже ценился мех белки, горностая, хорька, колонка. Любителям экзотики предлагались шкуры полярного медведя, уссурийского тигра и снежного барса. Ирбитская ярмарка была знаменательна и тем, что ключевые позиции находились в руках местных аукционных брокеров, а не иноземных маклеров, которые пытались дискриминировать русских пушников. Так что национальные интересы на торгах отстаивались в полной мере, не в пример современным дельцам.

Из Сибири везли пушнину, из Китая – чай, шелк, ткани, из Средней Азии – мерлушку (шкурки ягненка грубошерстной породы овец), из Москвы – мануфактуру, серебряные и золотые изделия...

От региональных (уральских) производителей на ярмарке торговали металлом и метизами. Поскольку ярмарка – это не только контракты, но и их «обмывание», то для поднятия настроения населения и гостей в Ирбите действовал цирк и ярмарочный театр, а также издавался вестник – «Ирбитский ярмарочный лист».

Екатерина Великая пожаловала слободе статус города за «непоколебимую верность жителей Ирбита» своей императрице в борьбе со «злодейскими шайками» Емельяна Пугачева. В результате Ирбит приобрел привилегии в торговле, развитии промышленности, культуры и образовании. По решению Екатерины II казна брала на себя финансирование строительства канцелярии, магистрата, городской школы.

В 1776 город получил герб, эскиз которого нарисовал князь Михаил Щербатов (из Рюриковичей), известный русский историк, публицист, философ, Почетный член Санкт-Петербургской академии наук.

Американский «Серп и Молот» Ирбитской ярмарки

Новое дыхание ярмарка получила в первые годы советской власти. Правительство молодой республики стремилось привлечь средства для развития экономики страны и не гнушалось финансами «классовых врагов»... Одно из первых концессионных соглашений было заключено осенью 1921 года с отпрыском американского миллионера, уроженца Одессы Юлиуса Хаммера – Арманом Хаммером, который упоминается Дэнном Брауном в бестселлере «Код Да Винчи». Соискатель, удостоенный аудиенции в Кремле, произвел на Председателя Совнаркома Владимира Ленина благоприятное впечатление политической осведомленностью и симпатиями к коммунизму. Занимаясь добычей асбеста на Урале, Хаммер и его предприятие «Аламерико» сделали ставку на экспортно-импортную торговлю. В Союз комиссионер-посредник ввозил автомобили, тракторы, промышленное оборудование; вывозил же кожу, шерсть, шетину и, главным образом, пушнину. В конторы заоке-



Дом, построенный в 1869 году на деньги купца Дмитрия Васильевича Зязина для размещения в нем телеграфа.

Фото: Сергей Новопашин

анского миллионера потянулся таежный люд, получавший авансом к охотничьему сезону карабины, дробовики, продукты и снаряжение (унты, сапоги, куртки-ветровки). Промысловики несли хаммеровским кладовщикам шкурки соболя, норки, выдры и прочее «мягкое золото». Далее, вместе с братом Виктором, Арманд Хаммер получил от советской власти разрешение на скупку и вывоз антиквариата, коллекции которого затем демонстрировал и в СССР. Чиновники же, довольствовавшиеся госпошлинами, не понимали истинной ценности вывозимых вещей. Хотя, возможно, именно благодаря деятельности Хаммера и его пушному бизнесу срок жизни Ирбитской ярмарки был продлен. Заметим, что будущий миллиардер – Арманд Хаммер (1898-1990) – был наречен отцом в честь символа Американской Социалистической рабочей партии – Arm & Hammer (Серп и Молот). Ничего удивительного: отец нашего героя был не только крупным предпринимателем-фармацевтом, но и одним из руководителей упомянутой партии, а также ее «кошельком».

На этом история Ирбитской ярмарки, было, почти закончилась. Однако в начале XXI века, стараниями Правительства Свердловской области, она была восстановлена, пусть уже в другом формате, но не утратила при этом своей исторической, коммерческой и имиджевой привлекательности.

Создатель архитектуры Ирбита

Впрочем, было бы несправедливо акцентировать историческую роль Ирбита только как ярмарочного центра Урала. Он знаменателен и своей архитектурой, создающей «фасад» города, его неповторимый имидж. Немалая заслуга в этом принадлежит известному академику Юлию Осиповичу Дютелю (настоящее имя Юлий Фредерик Иоганн Дютель). В 1881-1905 годах Дютель «обустраивает» Урал: сначала, в 1880-х, руководит застройкой Ирбита, восстанавливая его после пожара 1879 года, а с 1889-го – работает в Екатеринбурге, где с 1890 года состоит в должности городского архитектора.

К числу выдающихся произведений Юлия Осиповича, наряду с проектом кладбища воинов, павших под Севастополем (1857), за что он получает звание академика архитектуры, Мариинской женской гимназией в Перми (1884-1897) и многими другими, относят и здание женской гимназии в Ирбите (1880-е), являющееся архитектурным и историческим памятником. В данной связи Ирбит состоит в списке исторических городов России, что, безусловно, укрепляет его имидж как объекта въездного туризма.

Ирбитский след «Гусарской баллады»

В ряду персон, прославивших Ирбит, заметной личностью является Надежда Андреевна Дурова (1783-1866). Благодаря поискам краеведа Валентина Елохина было установлено, что в 1801 году она прибыла в город в качестве супруги заседателя местного суда Василия Чернова (переведенного с повышением из Сарапула). Почти пять лет своей семейной жизни, которая вызывала у Дуровой лишь скуку, она провела в Ирбите, после чего, уехав к родителям в Сарапул, инсценировала смерть в водах Камы, чтобы возродиться в новом качестве.

На что не пойдешь ради страсти – не к мужчине, но к мужскому занятию – войне. Надежда Дурова, поступив на службу в 1807 г. в Конно-польский уланский полк, сначала вынуждена была скрываться под именем Александра Соколова. Достоинно соблюдая честь мундира и русской армии, Дурова заслужила встречу с императором Александром I, «став» при этом уже корнетом Александром Андреевичем Александровым. Воинский и боевой путь Надежда Андреевна закончила в чине штабс-ротмистра и вышла в отставку в 1816 году.

Так Надежда Дурова и вошла в историю. Правда, не только как первая в России женщина-офицер, участница боев с французами в войне 1807 и 1812-1814 годов, награжденная орденом Святого Георгия, но и как писательница – автор приключенческих романов и мемуаров «Записки кавалерист-девицы». Ирбитчане по праву могут гордиться отважной русской женщиной, чья жизнь соприкоснулась с их родным городом.

Мотостолица СССР

Знаете ли вы, что новый мотоцикл «Урал» в США стоит порядка 15 тысяч долларов?

Не удивительно, ведь Ирбит позиционировался, начиная с послевоенной эпохи вплоть до начала 2000-х годов, как мотоциклетная столица России. И кроме доступных в свое время и мощных мотоциклов «Урал» здесь имеется уникальный специализированный Музей мотоциклов, где собраны образцы мировой мототехники.

В 2012 году «Уралмото» выпустил для США первый в мире мотоцикл с веслом – «Урал» ограниченной серии «Ямал». Наименование мотоцикл получил не только в честь холодного российского полуострова, но и в честь одноименного атомного ледокола, спущенного на воду в 1992 году. Весло, понятное дело, удачная шутка маркетологов. Тем не менее, все 50 экземпляров в США были распроданы по цене 14,2 тысячи долларов. Для сравнения: Honda Africa Twin со всеми возможными вспомогательными электронными системами и роботизированной коробкой передач с двумя сцеплениями, но без дополнительных аксессуаров и весла в США стоит... 13,7 тысячи долларов. В 2013 году 604 мотоцикла, половина произведенных, нашли своих покупателей именно в Америке. Всего в тот год было собрано 1200 мотоциклов, но только одна двадцатая часть «Уралов» была продана на российском рынке.

Ирбитский государственный музей мотоциклов официально открылся 25 июня 2004 года. Основой для создания послужила коллекция мототехники Ирбитского мотоциклетного завода, собранная в отделе главного конструктора за 60 лет существования предприятия. Большинство экспонатов признаны памятниками науки и техники I категории и являются национальным достоянием России.

Есть здесь легендарный М-72, который выпускался с 1941 по 1954 годы для советских армейских подразделений. Прототипом «Урала» считается германский мотоцикл BMW R71: по одной из версий, агенты тайно купили пять немецких машин и ввезли в СССР, по другой – баварские инженеры сами передали советским представителям (до начала войны) устаревшие модели. Так или иначе, тяжелый мотоцикл М-72 был скопирован с BMW R71. С лета 1941 года модель М-72 выпускали в Москве, но осенью пришлось эвакуировать завод за Урал – в Ирбит, где он занял цеха бывшего пивоваренного завода.

Что еще можно увидеть в этом уникальном ирбитском музее? В залах представлена не только отечественная мототехника тяжелого класса начиная с 40-х годов XX столетия, но и зарубежные модели ведущих мотоциклетных фирм Англии, Германии, США, Японии 1935-1989 годов выпуска. Экспозиция начинается с довоенных мотоциклов – Royal Enfield (1936 года), 1000-кубовый V-образный Винсент «Рапид» (1939), одноцилиндровый HCU «601 OSL» (1940), Цюндапп К-500 (1940), состоявший на вооружении в германской армии BMW R12 (1936) и армейская модель с приводом на колесо коляски BMW R75 (1941).

В экспозиции находится М-52, которых было выпущено всего 678 штук, а также мотоцикл, изготовленный по заказу цирка на Цветном бульваре.

Есть здесь и уникальные спортивные мотоциклы М-52С и С-51, и изготовленные для шоссейно-кольцевых гонок. Причем последняя модель была выпущена всего в трех экземплярах. В собрании музея более 120 транспортных единиц: мотоциклов и оригинальных микроавтомобилей и вездеходов производства ИМЗ.

Также имеется коллекция двигателей внутреннего сгорания, основу которой создают экспериментальные, изготовленные на Ирбитском мотоциклетном заводе (ИМЗ).

Ирбитское собрание в полной мере отражает основные тенденции развития не только отечественного, но и мирового мотоцикlostроения.

В советские времена Ирбитский мотоциклетный завод выпускал порядка 130 тысяч мотоциклов «Урал» в год. Соответственно, ИМЗ представлял собой завод-город с внушительными цехами, конвейерной сборкой и штатом в 10 тысяч человек: чуть ли не треть от населения Ирбита. Сегодня заводской фасад занимает торговый комплекс. От огромного хозяйства заводу осталось здание цеха и административная постройка. Теперь мотоциклы собирают ис-



Мотоцикл «Урал» на одной из улиц Ирбита. Фото: Shutterstock

ключительно вручную стапельным методом, а ежедневный план – пять штук, что эквивалентно примерно 1200 мотоциклам в год: в 100 раз меньше, чем в пиковые годы. Девять из десяти ирбитских мотоциклов отправляются на экспорт, преимущественно в США, где их продают 58 дилеров бок о бок с «Харлеями». Еще 60 дилеров – в Европе. В США ирбитские мотоциклы стоят, как новые Ford Focus, и пользуются стабильным спросом.

Заповедник европейского искусства в азиатском городке

Культурные достопримечательности Ирбита – разговор особый. Уровень их престижности колеблется от локального до всероссийского. Однако поистине знаковая «фишка» современного Ирбита – это Государственный музей изобразительных искусств (ГМИИ), детище Валерия Карпова. Не будет преувеличением сказать, что в настоящее время ГМИИ в большей степени, чем какие-либо иные достопримечательности, формирует внешний образ города и влияет на культурно-исторический имидж региона.

Музей фактически представляет собой единственное в стране и СНГ специализированное собрание гравюры и рисунка, насчитывающее до десяти тысяч произведений, начиная с первого приобретенного некогда офорта Жака Калло «Вознесение Девы Марии» и до работ всемирно известных мастеров: Ван Дейка, Тьеполо, Рембрандта и других. Музей, где царит мир «тонкого, изысканного искусства», каковым считает его сам основатель. Уральские мастера графики и гравюры – отдельная экспозиция музея, получившего под разрастающуюся коллекцию новое здание.

Это сейчас авторитет музея стал настолько высоким, что коллекционеров, чей круг достаточно замкнут и узок, уже не надо разыскивать по всей Европе и России, – сегодня они «находятся» сами. С декабря 1995 года реальный статус культурного учреждения был подтвержден Министерством культуры РФ, а его коллекции признаны «национальным достоянием общероссийского значения».

Высокий статус музея подтверждается наличием произведений Рембрандта Харменса ван Рейна и уникальными работами, подобными офорту Франсуа Ланго «Поругание Христа. Увенчание тернием». По сути – это основа для продвижения образа Ирбита как центра искусства, объекта въездного туризма, как старинного города в азиатской части Урала, где аккумулирована частица европейской культуры.

Ярмарка-2019

Современный Ирбит, как и прежде, остается не только центром Ирбитского района, но и столицей восточного округа Свердловской области. И слава его живет... Сегодня Ирбит – центр производящий, но не потерявший навыки торговли, только теперь здесь торгуют своей продукцией. Потoki товаров идут в города области и за ее пределы: продукты, машины, мебель, швейные изделия, продукция деревообработки, стекло разного назначения, препараты фармацевтики, прицепы, мотоциклы, передвижные кухни и многое другое. Далеко за пределами области получила известность и продукция Ирбитского молочного комбината.

Каждый год, начиная с 2003 года, Ирбит готовится к ярмарке, ожидая и приглашая гостей. Ежегодно событие посещает около 40 тысяч человек. ■

Текст: Сергей Новопашин



**ВЛАДИМИР
РУДОИСКАТЕЛЬ**
уральский кон-
структор, созда-
тель буровой
установки «Урал-
маш-3000 ЭУК»

Владимир Рудоискатель – создатель легендарных буровых

Мировое лидерство в нефтедобыче, самая мощная на планете буровая установка и Кольская сверхглубокая скважина – все эти достижения советской индустрии не воплотились бы в жизнь без труда инженеров Уралмашзавода. На протяжении нескольких десятилетий создание новой техники не обходилось без участия легендарного конструктора Владимира Васильевича Рудоискателя. Выпускаемые заводом установки завоевали мировое признание, а также позволили реализовать главный ресурсный проект СССР – освоение месторождений нефти и газа на севере Сибири.

Когда в 1944 году Владимир Рудоискатель появился в отделе кадров Уралмашзавода, ему было всего 17 лет, однако к этому времени он уже имел неплохой опыт, за его плечами было два года работы фрезеровщиком на артиллерийском заводе № 9 имени Сталина. Работу заводчанин совмещал с учебой на вечернем отделении Свердловского машиностроительного техникума.

После окончания учебного заведения Владимира Рудоискателя направили на Уралмашзавод, где приняли в конструкторский отдел на место техника. Но уже в 1946 году перевели на должность инженера. И не без оснований, поскольку Рудоискатель хорошо зарекомендовал себя при проектировании экскаватора СЭ-3 (с ковшем объемом 3 м³), совершенно новой машины, значительно отличавшейся от довоенного М-IV-Э, выпускавшегося в единичных экземплярах.

Теперь же создавалась машина, которую предстояло изготавливать сотнями в год. В конструкции этого карьерного трехкубового экскаватора СЭ-3 впервые в мировой практике был применен независимый привод ходового механизма. А создавала его группа конструкторов, в которую входил Владимир Рудоискатель. Благодаря этой и другим новинкам машина во многом опередила свое время. Кроме того, она

обладала большим модернизационным заделом, на ее базе стали выпускаться машины с ковшами 4,6 и 5 кубометров. Всего же было выпущено 13 тысяч экскаваторов с ковшами от 3 до 5 кубов, и они стали самыми массовыми в мире.

Новая техника обеспечила значительный прирост добычи полезных ископаемых, прокладку каналов в пустынях Средней Азии, строительство гигантских плотин на Волге, Дону, великих сибирских реках. С помощью уралмашевских экскаваторов возводили высотную Асуанскую плотину в Египте, строили ирригационные сооружения на реках Тигр и Евфрат. Сотни единиц нашей техники работали в Финляндии, КНР, Вьетнаме, Турции и многих других странах.

В это сейчас трудно поверить, но когда Владимир Рудоискатель участвовал в проектировании СЭ-3, он еще не был инженером, а только лишь учился в вечернем филиале Уральского политехнического института. Но на Уралмашзаводе оценивали специалистов, прежде всего, по вкладу в общее дело, а не по дипломам. Вскоре Рудоискатель стал начальником конструкторской группы, проектировавшей экскаваторы. А в 1950 году, когда долгожданный дипломный проект им был защищен, сразу же назначен начальником конструкторского бюро (КБ) экскаваторного оборудования, и еще через несколько лет – заместителем главного конструктора горного машиностро-



Фото предоставлено ПАО «Уралмашзавод»



Владимир Рудоискатель с коллегами. Фото предоставлено Музеем истории Уралмашзавода

САМАЯ МОЩНАЯ В МИРЕ БУРОВАЯ УСТАНОВКА «УРАЛМАШ-15000» В СЕМИДЕСЯТЫЕ ГОДЫ 20 ВЕКА НА КОЛЬСКОМ ПОЛУОСТРОВЕ ДОСТИГЛА ГЛУБИНЫ В 12 232 МЕТРА, ЭТОТ МИРОВОЙ РЕКОРД ДО СИХ ПОР НЕ ПОБИТ

ения, знаменитого конструктора горных машин Бориса Саатовского. Все уралмашевские землеройные машины с маркой «УЗТМ», изготавливавшиеся в 1950-е годы, создавались под его руководством и при непосредственном участии.

Результатами КБ экскаваторного оборудования стали машины ЭКГ-8, шагающие экскаваторы ЭШ 14.75, ЭШ 15.90, а драглайн ЭШ 25.100 на то время стал самым мощным в мире и даже был занесен в книгу рекордов Гиннеса.

Поворотным в судьбе Владимира Рудоискателя стал 1960 год, когда его назначили главным конструктором бурового оборудования. Ранее такой должности на заводе не было, как не было и отдела бурового оборудования. А это означает, что Владимиру Васильевичу очень доверяли, ведь задачи в области создания новой буровой техники предстояло решить сложнейшие.

Прежде всего, нужно было приступить к реализации беспрецедентного углеводородного мегапроекта – освоению уникальных нефтяных и газовых месторождений Западной Сибири. Немногие тогда верили, что подобное начинание окажется успешным. Природные богатства Сибири были запечатаны в непроходимых болотах глухой тайги и суровой тундры. На сотни километров – никакой инфраструктуры. Беспощадный климат – экстремальные температуры, ветра.

Нужны были новые подходы, которые диктовала северная природа. Так появилась буровая «Уралмаш-3000 ЭУК», установка для бурения скважин на нефть и газ «кустом»,

с одной точки, искусственно насыпанного островка среди болот. Благодаря созданию оборудования для комплексной механизации спускоподъемных операций при бурении нефтяных и газовых скважин (АСП) кардинально улучшились условия труда буровиков. А Рудоискатель за эту работу в 1970 году был удостоен Государственной премии СССР. Первая буровая, испытанная в 1975 году, показала хорошие результаты. Ее посетил Алексей Косыгин, председатель Совета министров СССР, и его зам, председатель Госплана Николай Байбаков. Им понравилась идея кустового бурения одного месторождения нефти или газа, Уралмашзаводу было поручено изготовить большую партию такого оборудования.

В 1977 году была выпущена первая партия таких установок, их производительность по сравнению с обычными увеличилась в 15 раз. А через шесть лет был создан проект установки кустового бурения нового типа – с поэлементной компоновкой оборудования. Производительность ее в два раза превзошла производительность прежней кустовой установки.

К середине 1980-х в Западной Сибири добывалось более 60% общесоюзной нефти и более 56% газа. Благодаря этому проекту страна вышла в мировые энергетические лидеры.

В 1972 году была создана самая мощная в мире буровая установка «Уралмаш-15000». Технических задач при этом было решено много: уникальный насос, новая скоростная и автоматизированная лебедка спуска-подъема, элеватор-автомат для соединения 36-метровых труб-свечей в колонну, механический ключ для соединения и разъединения этих труб и так далее. С 1972 по 1985 год были изготовлены четыре установки «Уралмаш-15000». Первая из них, на Кольском полуострове, достигла глубины в 12232 метра, и этот мировой рекорд до сих пор не побит.

Одновременно шла разработка бурового оборудования для работы на морском шельфе. Первые такие машины были изготовлены в 1976 году и получили название «Уралмаш-6500 ПЭМ». С 1979 по 1990 год для бурения на морских участках с толщиной воды в 200 метров на Уралмаше были изготовлены 9 плавучих полупогружных буровых установок «Уралмаш-6000/200».

Нефть и газ стали краеугольным камнем экономики СССР и основным экспортным товаром. В 1980-е годы прошлого столетия Уралмаш практически каждый день отгружал одну буровую установку. Столько не выпускал ни один другой завод на планете. Уралмашевские буровые действовали тогда на всех месторождениях нефти и газа, какими бы сложными они ни были. Всего было изготовлено свыше 14,5 тысячи единиц техники.

Примечательно, что в 1975 году СССР добыл почти 500 млн тонн «черного золота» и обогнал многолетнего чемпиона по нефтедобыче – США. И в этом большая заслуга конструкторов-буровиков Уралмашзавода, которыми руководил Владимир Васильевич Рудоискатель. ■

Материал подготовлен при содействии директора музея истории Уралмашзавода Сергея Степановича Агеева

01.09 – 01.12.2019

ПЯТАЯ УРАЛЬСКАЯ ИНДУСТРИАЛЬНАЯ БИЕННАЛЕ

Уральский оптико-механический завод (ул. Восточная, 33б), кинотеатр «Колизей» (ул. Ленина, 43, Екатеринбург)

Что значит бессмертие в контексте производственного или художественного процесса? На этот вопрос ответят художники и скульпторы более чем из 45 стран мира.



для всех

17.09 – 19.09.2019

«АГРОФОРУМ-2019»

МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» (бульвар Экспо, 2)

Крупнейшая агропромышленная выставка Урала объединит лучших представителей отрасли. Участники покажут разработки и технологии для модернизации сельского хозяйства.



для представителей отрасли

17.09 – 20.09.2019

GRAND EXPO-URAL

МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» (бульвар Экспо, 2)

Неделя выставок Grand Expo-Ural соберет более 700 специалистов по деревообработке и мебели промышленной. Товары и услуги представят компании из Германии, Китая, Индии и других стран.



для представителей отрасли

16.10 – 18.10.2019

«ДОРОГА»

МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» (бульвар Экспо, 2)

Международная специализированная выставка, которая объединяет ключевых представителей автомобильного сообщества России и международных экспертов. Участников ждет деловая программа: пленарное заседание, тематические конференции и семинары, презентации ведущих компаний.



для представителей отрасли

25.10.2019

GLOBAL BUSINESS FORUM

World Trade Center (ул. Куйбышева, 44д, Екатеринбург)

Бизнесмены и управленцы поделятся секретами успеха. Их советы помогут найти идеи для новых проектов, а также бизнес-партнеров для уже существующих предприятий.



для бизнесменов

28.10 – 01.11.2019

WORLDSKILLS HI-TECH

МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» (бульвар Экспо, 2)

Чемпионат сотрудников высокотехнологичных отраслей промышленности по методике WorldSkills (WorldSkills Hi-Tech) – самое масштабное в России соревнование профессионального мастерства, повышающее стандарты подготовки и обеспечивающее рост производительности труда.



для участников и болельщиков

29.10 – 01.11.2019

100+ FORUM RUSSIA

МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» (бульвар Экспо, 2)

На форуме, ставшем, по выражению Губернатора Свердловской области Евгения Куйвашева, «строительным ИННО-ПРОМОМ», участников ждут отраслевые мероприятия, посвященные высотному строительству, мостостроению и развитию городской среды, а также выставка 100+ Технологии для городов.



для представителей отрасли

31.10.2019

ВСЕМИРНЫЙ ДЕНЬ ГОРОДОВ ООН-ХАБИТАТ

МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» (бульвар Экспо, 2)

Во Всемирный день городов Екатеринбург примет форум, посвященный устойчивому городскому развитию. В рамках форума ведущие урбанисты мира и другие эксперты обсудят инновационное развитие, а на праздничное мероприятие приедут представители властей крупнейших мегаполисов.



для всех

02.11.2019

ЛЕКЦИЯ ИЦХАКА АДIZESА

Конгресс-холл МВЦ «Екатеринбург – ЭКСПО» (бульвар Экспо, 2)

Во время лекции «КАК ПОСТРОИТЬ НЕСОКРУШИМУЮ КОМПАНИЮ: Вечная жизнь. Лидер новой эпохи. Управление изменениями» всемирно известный бизнес-консультант Ицхак Адизес расскажет про три ключевых фактора успеха любой организации.



для всех