



ЛЕОНИД СТАРИКОВ:

Мы вывели безопасность
на новый уровень

СЛАГАЕМЫЕ УСПЕХА УРАЛЬСКОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ СИСТЕМ ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ

Вопросы безопасности и управления процессами на объектах давно стали неотъемлемыми требованиями к сегодняшнему бизнесу. Однако далеко не всегда предприниматели готовы идти на эти расходы, предпочитая рассчитывать на авось и указывая на дороговизну качественных систем видеонаблюдения. Но не на Урале. В Свердловской области на протяжении нескольких лет нишу на рынке занимает компания «Недремлющее око». Предприятие успешно совмещает передовые технологии, вариативный подход к потребителям и доступные цены. В портфеле компании – сотрудничество с такими крупными застройщиками, как «Атомстройкомплекс» и «Брусника», а также участие в актуальном социальном проекте «Младший брат». В векторах развития, планах и инновационных методиках Invest In Ural помогал разобраться основатель «Недремлющего ока» Леонид Стариков.



■ Продукция компании «Недремлющее око»

По словам бизнесмена, в сфере предпринимательства он оказался в 21-летнем возрасте. При этом желанием было попасть в компанию, которая либо организуется с нуля, либо открывает филиал, чтобы лучше изучить все процессы. Сфера деятельности для собеседника издания особого значения не имела, а ключевым моментом было «посмотреть, как можно начать бизнес». Так получилось, что этой сферой оказались системы видеонаблюдения.

«В 2006 году я пошел работать простым менеджером в филиал фирмы и стал наблюдать, как все происходит. Затем, в 2008 году, грянул кризис и головная компания стала резать косты и закрывать филиалы. Когда стали сокращать наш филиал, я сказал: «Давайте я буду заниматься тем же самым, чем и занимался, только самостоятельно, то есть покупать у вас камеры и ставить их здесь». Я предложил московскому офису стать дистрибьютором их продукции. Так у меня появилась своя компания. С тех пор я ее развиваю и, считаю, довел до достаточно серьезного успеха. Мы заняли свою нишу. Да, мы малый бизнес, но в рамках своей сферы мы успешны», – рассказывает Леонид Стариков.

Как отмечает предприниматель, на успех проекта влияет совокупность факторов, и дело не только в самом продукте. Первой из основных составляющих является макроэкономика. В настоящее время лидером мирового рынка является Китай. В свое время производители из Китая решили, что «Москва – это не Россия и нужно идти в регионы». Практически одновременно в 50 городах появились дистрибьюторы ведущего мирового производителя HikVision. С 2015 года у корпорации изменилась стратегия. HikVision стал в каждом регионе выбирать наиболее способную, с точки зрения производителя, компанию. В Свердловской области выбор пал на предприятие Леонида Старикова. С ним был заключен прямой договор, и в итоге «Недремлющее око» получило статус представителя крупнейшей в мире компании в Свердловской области.

«Кроме того, необходима конкурентная цена. HikVision не просто так пришла к своему статусу. Их камеры дешевые, но при этом качественные. Это как раз тот Китай, который пришел на смену ширпотребу, знакомому всем по девяностым и нулевым годам. Сейчас Китай стал лидером рынка. В России немало

производителей, создающих собственные решения по системам безопасности. Но нет ни одного, который сочетал бы в своей продукции систему видеонаблюдения, систему домофонии и систему контроля управления доступом – турникетов, шлагбаумов и так далее. Все это «раскидано» по разным производителям. К прочему, установкой систем они также не занимаются. То есть у них нет инженерных компетенций», – описывает положение на рынке предприниматель.

Используя разработки китайских партнеров, свердловское предприятие создало продукт, успешно совмещающий в себе различные функции – безопасность, наблюдение, контроль и доступ. На основу, по словам основателя проекта, была «накручена» интеллектуальная составляющая. При сочетании сильных сторон вышеперечисленных решений на выходе появились концептуальные системы безопасности, по сути, уникальные. Используя технологии нейросетей, уральская компания фактически создала системы безопасности уровня 2.0.

«В чем ее коренное отличие? Обычная система безопасности носит инцидентный характер. То есть вы потом в записи увидите, как у вас угнали машину и кто это сделал. Мы же сделали систему, которая уведомляет вас, что вот, прямо сейчас, у вас начнут угонять автомобиль. То есть это интеллектуальное тревожное срабатывание. Таким образом, система предупреждает, что в кадре происходит нечто, на что стоит обратить внимание», – отмечает Леонид Стариков.

К системе обнаружили повышенный интерес застройщики. Это является ключевым моментом не только для них, но и для самих производителей систем безопасности, поскольку до этого такого уровня системы безопасности никто не применял.

Первым опытом работы с «Атомстройкомплексом» стала автоматизация проходных на заводах застройщика. По словам Леонида Старикова, камеры «научили» распознавать лица сотрудников и полностью «отменили» доступ по карточкам. Теперь рабочие подходят к турникету, смотрят в камеру, та их распознает и пропускает. Тем самым исключаются манипуляции с картами допуска. По каждому сотруднику легче вести учет рабочего времени и трудовой дисциплины. Все это автоматизировано. Работает это настолько хорошо, что предприятие отказалось от дублирующей системы. Таким образом были оборудованы два завода «Атомстройкомплекса», после управление строительства крупнейшей компании предложило продолжить сотрудничество.

«Параллельно мы работали и с «Брусничкой». Для них мы создали полностью автоматизированную систему безопасности на строительной площадке. Мы также установили системы распознавания лиц на проходных, а также номеров для въезжающих автомобилей. Кроме того, «прикрутили» туда нейросетевой детектор огня и дыма, а также наличия у рабочих роб и касок. Как известно, все люди на стройке должны быть защищены касками, и наша система моментально обнаруживает рабочего, оказавшегося на площадке без нее, и извещает диспетчера. Таким образом, к субподрядчику можно сразу применить санкции. Эта система ощутимо повышает уровень дисциплины на объекте. Теперь за работниками смотрит «Большой брат», причем в автоматическом режиме. Это дает экономию на охранниках, учете рабочего времени, штрафах», – описывает предприниматель преимущества разработки.

Помимо этого, уже около двух лет существует социальный проект «Младший брат». 14 детских садов и школ

Обычная система безопасности носит инцидентный характер. То есть вы потом в записи увидите, как у вас угнали машину и кто это сделал. Мы же сделали систему, которая уведомляет вас о том, что ее угоняют прямо сейчас

предприятие оборудовало системами видеонаблюдения за счет собственных сил. Когда об этом узнали представители компании HikVision, то решили войти в проект, подарив уральцам камеры специального типа на 10 общеобразовательных учреждений. Таким образом, оснастить их будет легче. Как отмечает собеседник Invest In Ural, социальный проект одновременно является маркетинговым ходом, благодаря которому компанию узнают на рынке.

Опыт, к слову, тиражируется. В настоящее время современными системами оборудованы учебные заведения в Асбесте и Богдановиче. Само собой, что в Екатеринбурге работать проще из-за логистического плеча. Но и про область компания не забывает, стараясь совмещать работу с оборудованием других объектов в городах региона.

Приобрести продукцию «Недремлющего ока» могут практически все желающие, хотя основной контингент партнеров, конечно же, сформирован.

Диапазон потребителей весьма широк – от «тяжеловесов» уровня Сбербанка и АСК до мелких монтажных фирм.

«Нашу продукцию могут заказать практически любые потребители. Конечно, основа нашего бизнеса – это мелкооптовая торговля. Мы поставщики монтажников, суровые технари. Прийти к нам и купить одну камеру довольно сложно. У нас просто нет времени для дополнительных консультаций, поскольку одновременно мы можем работать с тем же «Атомстройкомплексом», «Брусничкой» или, допустим, Сбербанком. Нашими клиентами являются сотни монтажных организаций, которые приобретают системы видеонаблюдения, чтобы в дальнейшем их устанавливать на различных объектах. И затем они могут оказаться в частных домах и квартирах, офисах, бутиках и так далее. Конечные клиенты у нас тоже есть. Мы участвуем в тендерах, но это довольно сложный рынок. Сейчас, например, делаем несколько объектов для УПИ (УрФУ). Продаем и специ-

СПРАВКА

Компания «Недремлющее око» была основана в марте 2015 года. Официальным учредителем предприятия выступает Ольга Старикова. По итогам 2019 года баланс фирмы составляет 42,4 млн рублей, а выручка достигла 70 млн. Чистая прибыль составляет 853 тыс. рублей. Портфель госконтрактов «Недремлющего ока» на текущий момент составляет 24 млн рублей. Среди заказчиков уральской компании значатся муниципальные учреждения различных регионов России, учебные заведения, а также Государственный Эрмитаж, подразделения Министерства внутренних дел и Федеральной службы исполнения наказаний.